

Instrumentos de Financiación para Pymes



Jesús Casanova
Director General
CEEI Valencia

Ramón Ferrandis
Director Área Económico-Financiera
CEEI Valencia



EUROPEAN BUSINESS AND INNOVATION CENTRE NETWORK

EBN

170 CEEI



CASTELLÓN

ALCOY

ELCHE

CEEI
VALENCIA

ANCES
Asociación Nacional de CEEI Españoles

El **CEEI Valencia** es una iniciativa promovida por la Generalitat Valenciana, a través del IVACE, para desarrollar actividades de:

•Fomento del Emprendedurismo y la Innovación:

- **Motivación y fomento** entre colectivos capaces de crear empresas

Actividades presenciales:

- Charlas, Seminarios y Jornadas
- Cursos Creación Empresas
- Apoyo al Día de la Persona Emprendedora

Actividades On Line:

- Portales CEEI

•Creación de Empresas:

- Orientación y **conocimientos básicos** sobre la empresa y su gestión
- **Asesoramiento financiero y tecnológico**
- Asesoramiento para elaboración del **Plan de Empresa**

•Crecimiento de Empresas:

- **Instalaciones y servicios** para desarrollo de proyectos empresariales (Centro de Empresas, Centro de Negocios, Salas, etc.)
- Asesoramiento en nuevas líneas de negocio y planes de crecimiento

- **“Centro de Empresas Innovadoras”**

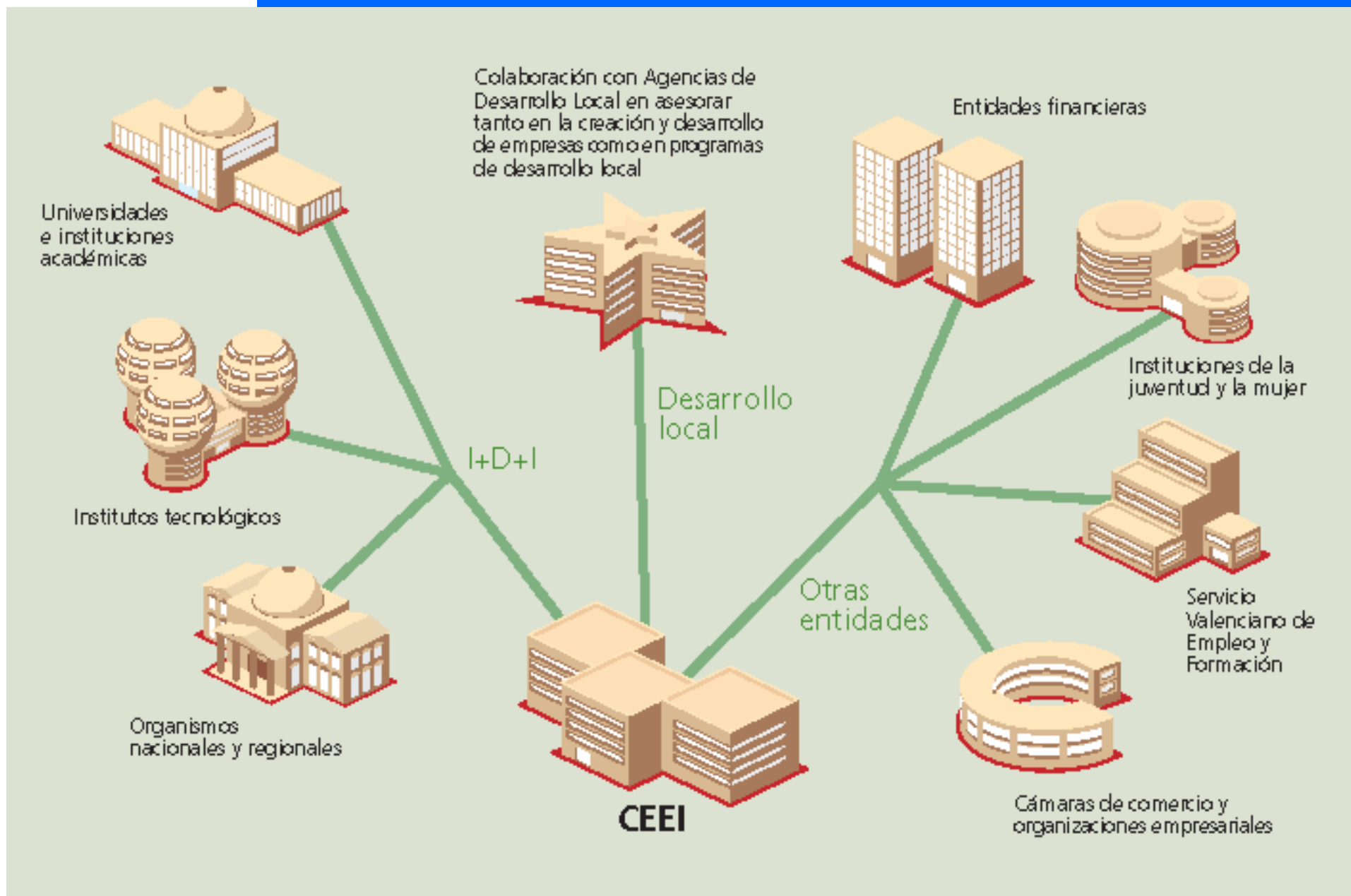
4000 m²

- Ofimática y Telecomunicaciones
- Servicios Logísticos
- Servicios Administrativos
- Locales de alquiler (entre 18 y 340 m²)

- **“Centro de Negocios”
para nuevos emprendedores**



COLABORACIONES



Introducción

La dificultad de las Pymes para acceder a la Financiación



© Can Stock Photo - cup506659



- **Falta de acceso** a los mercados de capital y a los mercados financieros internacionales.
- **La falta de garantías** suficientes para responder de estas operaciones a medio y a largo plazo.
- **El interés de las entidades financieras** que están más preocupadas, a la hora de conceder un crédito, del **patrimonio de la sociedad** y de las garantías adicionales que de la **viabilidad** del proyecto empresarial.

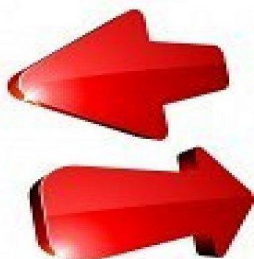
Consejos para conseguir Inversión

Es difícil encontrar buenos proyectos por los que apostar

Tengo una idea y no encuentro financiación o crédito para ponerla en marcha



Consejos para conseguir Inversión



1º.- Se suficientemente **Objetivo y Coherente**; para valorar si lo que uno se plantea como un negocio de éxito lo es en realidad o es sólo una ilusión.

2º.- Toda persona que apueste por tu proyecto quiere **obtener un retorno** por su apuesta y debes ofrecérselo.

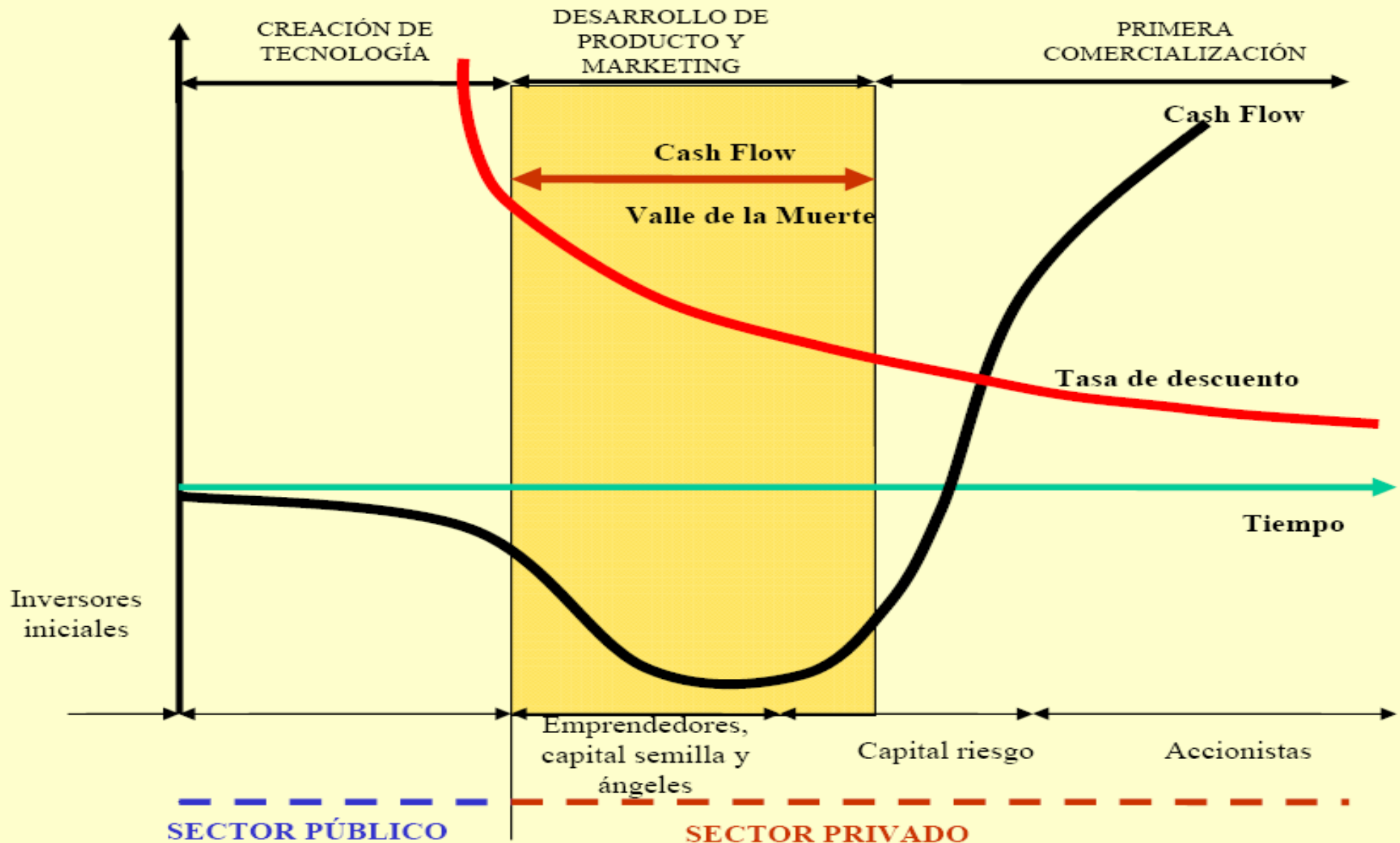
3º.- Muestra al inversor la **Capacidad** evidente del equipo para **liderar y gestionar** el negocio.

4º.- El emprendedor ha de comportarse desde el minuto uno **como un profesional**.

- **3 F's:** Friends, Family & Fools
- **RECURSOS PROPIOS** (Aportaciones de socios, Autofinanciación...)
- **MERCADO PRIVADO DE DEUDA** (Entidades financieras)
- **MERCADO DE CAPITALES** (Inversores Informales, Sociedades de Capital Riesgo)
- **AYUDAS Y SUBVENCIONES PÚBLICAS** (Regionales, Nacionales, Europeos)
- **CLIENTES / PROVEEDORES**

Sector Público vs Sector Privado

Death Valley



Mecanismos de Financiación según el Plazo

TRADICIONALES

CORTO PLAZO

- Descuento Comercial
- Póliza de crédito
- Factoring
- Confirming a proveedores

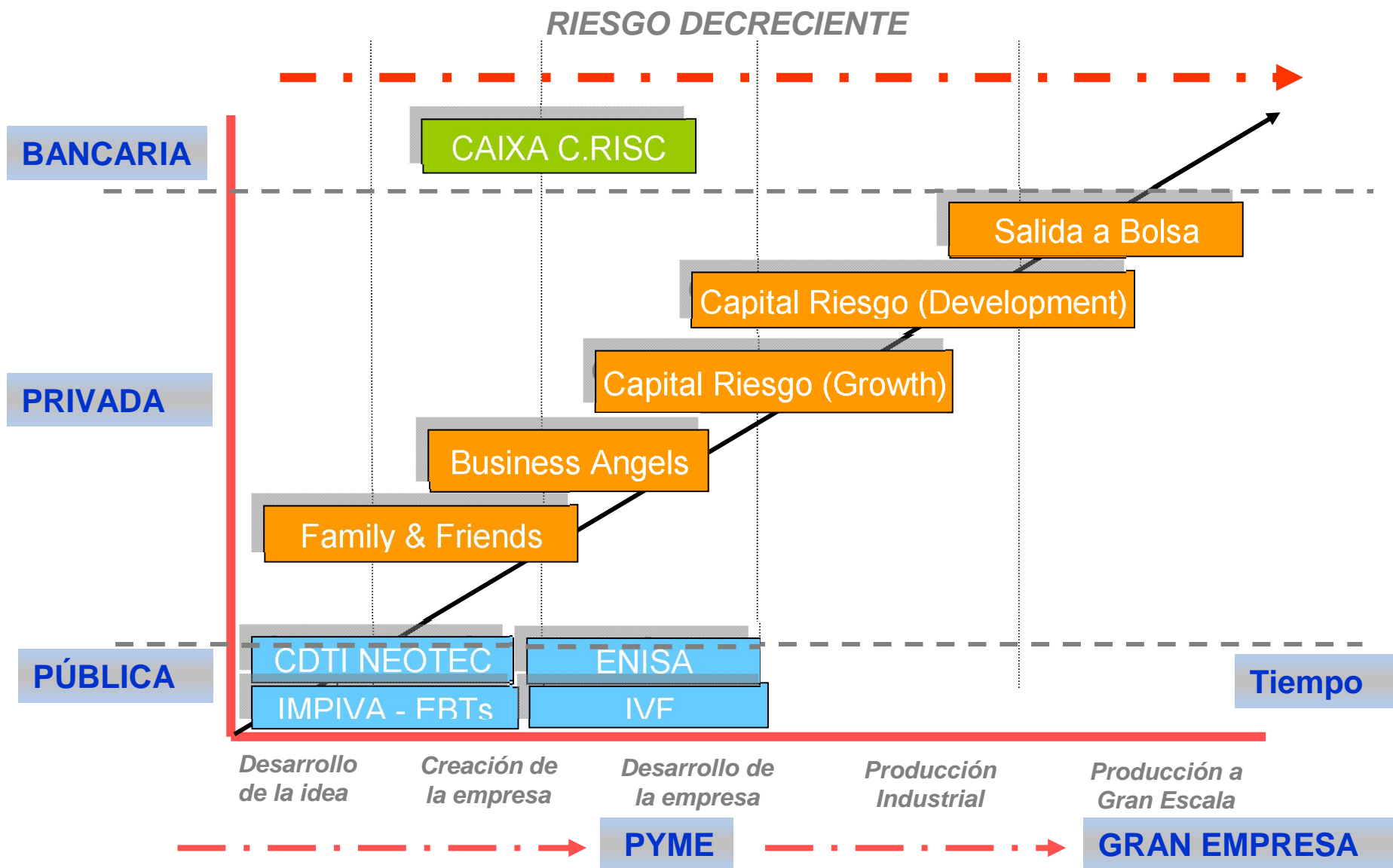
LARGO PLAZO

- Préstamos (Hipotecarios o de Garantía Personal)
- Préstamos ICO (Instituto de Crédito Oficial)
- Microcréditos
- Leasing / Renting

NUEVOS

- Avals (SGR)
- Préstamos Participativos
- Capital Riesgo
- Business Angels

La RECTA de la Financiación



- Se consideran préstamos participativos aquellos que:
 - La entidad prestamista recibirá un **interés variable** que se determinará **en función de la evolución de la actividad de la empresa prestataria**. Además podrán acordar un interés fijo con independencia de la evolución de la actividad.
- Los préstamos participativos en **orden a la prelación** de créditos se situarán después de los acreedores comunes.
- Los préstamos participativos se **consideran patrimonio** contable a los efectos de reducción de capital y liquidación de sociedades, previstas en la legislación mercantil.
- Todos los intereses pagados son **deducibles en el Impuesto de Sociedades**.

Financiación Pública Regional y Nacional

Préstamos IVF:

- ☒ Empresas privadas que realicen actividades productivas y servicios para la financiación de inversiones
- ☒ Financiar inversiones de la Comunidad Valenciana, entre **150.000 y 1.000.000 €**
- ☒ Máximo 50% del proyecto
- ☒ Plazo máximo **15 años**, **carencia máxima 3 años**

Préstamos participativos IVF:

IVF Emprendedores (sin garantías)

- ☒ Microempresas y Pymes innovadoras
- ☒ Entre **10.000 y 150.000 €**
- ☒ Aportación del 15% del importe solicitado
- ☒ Plazo hasta **7 años**, **carencia máxima 4 años**

IVF Business Angels (sin garantías)

- ☒ Microempresas y Pymes innovadoras
- ☒ Entre **30.000 y 300.000 €**
- ☒ Inversión por parte de un BA de CVBAN
- ☒ Plazo entre **6 y 10 años**, **carencia entre 2 y 4 años**

IVF Proyectos Estratégicos (sin garantías)

IVF Crecimiento Empresas Innovadoras (sin garantías)



Sociedad de Garantía Recíproca

La **S.G.R.** de la Comunidad Valenciana es una Entidad Financiera constituida por pequeños y medianos empresarios (Pyme)



AVAL

- Consiste en **afianzar** mediante firma al cliente determinadas deudas u obligaciones que este pueda tener frente a terceros.
- Permite **garantizar** las obligaciones de pago para presentarse a concursos públicos o licitaciones, así como las derivadas de operaciones comerciales o financieras. A cada finalidad le corresponde una modalidad de aval.

<p>Aval Financiero ante entidades de crédito</p>	<p>Finalidad: Garantizan riesgos dinerarios ante Entidades Financieras.</p> <p>Operaciones vinculadas: Préstamos, Créditos y Leasing.</p>
<p>Aval Financiero ante empresas y administración</p>	<p>Finalidad: Garantiza las obligaciones de pago asumidas por el avalado.</p> <p>Operaciones vinculadas: Aplazamientos de pago, permutas y préstamo de la administración.</p>
<p>Aval Técnico</p>	<p>Finalidad: Suelen actuar como fianzas que entregan las empresas para garantizar sus obligaciones ante terceros (Ministerios, Ayuntamientos, Diputaciones, Organismos Públicos, Empresas privadas en general, ...)</p>

PROGRAMA DE CREACIÓN DE EMPRESAS DE BASE TECNOLÓGICA

Subvención a fondo perdido hasta el **75% de los costes** subvencionables en 1ª y 2ª anualidad, limitación máxima de **180.000 €** por empresa.

PROGRAMA DE APOYO AL CRECIMIENTO DE EMPRESAS INNOVADORAS DE RECIENTE CREACIÓN

Subvención a fondo perdido de hasta el **75% del coste** de los trabajos de **consultoría** para definir el Plan de Crecimiento y las vías de captación de los recursos necesarios.

No son subvencionables las inversiones necesarias para ejecutar el Plan de Crecimiento. Límite por empresa de **25.000 euros** por proyecto planteado y de **75.000 euros** en un período de dos anualidades.

Financiación Pública Nacional para la Innovación

Préstamos CDTI

Préstamos ofrecidos por el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI-Entidad Pública Empresarial, dependiente del Ministerio de Ciencia e Innovación) para la financiación de proyectos de I+D.

				TRAMO REEMBOLSABLE	
<i>Algunos ejemplos:</i>	Duración Proyectos	Presupuesto mínimo	% Fin	Interés	Plazo máximo
Proyectos de Investigación y Desarrollo (PID)	De 12 a 36 meses	175.000	75%	Euribor + 0.1%	10 años
Fondo Tecnológico (Proyectos integrados, Proyectos Cooperación Tecnológica entre PYMES, Proyectos Cooperación Interempresas nacional)	máximo 3 años	-	75%	Euribor + 0.1%	10 años

CDTI: Iniciativa NEOTEC

Financiación ofrecida por el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI-Entidad Pública Empresarial, dependiente del Ministerio de Ciencia e Innovación) para la financiación de proyectos de I+D.

	Tipo Empresa	Presupuesto Mínimo	Volumen máximo	% Fin	Interés	Devolución (años)	
						0 a 7	y 7 a 15
INICIATIVA NEOTEC (CREACIÓN)	EBT < 4 años	175.000	250.000	70%	Euribor + 0.1%	Cash-Flow positivo	Cuotas lineales

Creación empresa

1ª Ronda de Negociación



Créditos "semilla" para la puesta en marcha de la empresa

Programa NEOTEC Capital Riesgo

Nueva línea de financiación para proyectos de innovación

El CDTI lanza una nueva línea de financiación de la innovación

- **Gestionada directamente por el CDTi**
- **Dirigida a la incorporación de tecnología novedosa y emergente en el sector**
- **Ayuda reembolsable:**
 - **Cobertura financiera:** 75% sobre el presupuesto elegible, pudiendo llegar hasta el 85%
 - **Plazo de amortización:** 3 años
 - **Tipo Interés:**
 - Proyecto puede certificarse a fondos europeos, 2%
 - En caso contrario, 3,974%

CAMBIOS

- **Antes: Sin Garantía**
- **Ahora: Exigencia de Garantías, excepto:**

Pequeñas Empresas hasta un importe máximo de 250.000 euros por empresa y conjunto de empresas vinculadas o asociadas, condicionado al análisis financiero de la entidad.

Esta medida estará vigente hasta abril de 2013.

La **Empresa Nacional de Innovación** es una entidad de capital público dependiente del Ministerio a través de la Dirección General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa

Características de los préstamos participativos concedidos por ENISA

- Vencimiento a largo plazo (entre 4 y 9 años).
- Largo período de carencia (entre 5 y 7 años).
- Tipo de interés fijo (Euribor + diferencial) + variable, con un mínimo y un máximo.
- Cuantía desde 25.000 hasta 75.000 € (Línea jóvenes emprendedores/ emprendedores sociales).
- Cuantía entre 75.000 y 1.500.000 € (Resto de líneas).
- Válidos para todos los sectores de actividad, excepto inmobiliario y financiero, y para todo el territorio nacional.

Requisitos para acceder a la **financiación** de ENISA

- Ser PYME con forma societaria conforme a la definición de la UE.
- Presentar un proyecto, viable técnica y económicamente, promovido por un equipo de demostrada solvencia profesional.
- La financiación de ENISA estará vinculada a la estructura financiera y económica de la empresa, así como a su solvencia.
- Contar con estados financieros auditados y/o cuentas depositadas en el Registro.

Líneas de Financiación ENISA



ENISA
Jóvenes
emprendedores

ENISA
Emprendedores

ENISA
Emprendedores.
sociales



ENISA
Competitividad

ENISA
Expansión

ENISA
EBT



ENISA
MAB

ENISA
Fusiones
y adquisiciones



Líneas de Creación ENISA

Línea de financiación	Beneficiarios	Importe	Intereses	Vencimiento / carencia (max)	Condiciones especiales
ENISA Jóvenes emprendedores	Jóvenes emprendedores que quieran crear empresas	25.000€-75.000€	Tipo Fijo + Variable en función de resultados	Vencimiento 4 años Carencia 6 meses	Aportaciones de socios entre el 15% y el 25% en función de la cuantía del préstamo Antigüedad máxima de la sociedad 24 meses Edad máxima de los socios que ostenten el 50% del capital inferior a 40 años
ENISA Emprendedores	Emprendedores que quieran crear empresas	75.000€-300.000€	Tipo Fijo + Variable en función de resultados	Vencimiento 6 años Carencia 2 años	Antigüedad máxima de la sociedad 24 meses
ENISA Emprendedores sociales	Emprendedores que contemplen las necesidades sociales como eje central de su modelo de negocio	25.000€-100.000€	Tipo Fijo + Variable en función de resultados	Vencimiento 6 años Carencia 2 años	Antigüedad máxima de la sociedad 24 meses

Líneas de CRECIMIENTO ENISA

Línea de financiación	Beneficiarios	Importe	Intereses	Vencimiento/ carencia (max)	Condiciones especiales
ENISA Competitividad	Pymes con modelos de negocio viables y rentables que estén enfocados a la mejora de sus sistemas productivos y/o al cambio de su modelo productivo	75.000€- 1.500.000€	Tipo Fijo + Variable en función de resultados	Vencimiento 9 años Carencia 7 años	
ENISA Empresas de Base Tecnológica	Pymes con modelos de negocio viables y rentables y que acometan proyectos cuyo resultado sea un avance tecnológico en la obtención de nuevos productos, procesos o servicios, o la mejora sustancial de los ya existentes	75.000€- 1.500.000€	Tipo Fijo + Variable en función de resultados	Vencimiento 7 años Carencia 5 años	
ENISA Expansión	Pymes con modelos de negocio viables y rentables y que acometan proyectos de expansión/desarrollo a otros mercados y/o sectores.	75.000€- 1.500.000€	Tipo Fijo + Variable en función de resultados	Vencimiento 9 años Carencia 7 años	

Líneas de Consolidación ENISA

Línea de financiación	Beneficiarios	Importe	Intereses	Vencimiento/ carencia (max)	Condiciones especiales
ENISA MAB	Pymes de mediana capitalización con proyectos de consolidación y crecimiento, en la financiación de los gastos asociados a la preparación de las compañías en su salida al Mercado Alternativo Bursátil.	200.000€- 1.500.000€	Tipo Fijo + Variable en función de resultados	Vencimiento 9 años Carencia 7 años	
ENISA Fusiones y adquisiciones	Pymes que contemplen una operación societaria (fusión, adquisición o escisión) dirigida a incrementar la competitividad de la empresa.	200.000€- 1.500.000€	Tipo Fijo + Variable en función de resultados	Vencimiento 9 años Carencia 7 años	



- **Entidad pública empresarial** (adscripción ministerial), que tiene consideración de Agencia Financiera del Estado.
- **Objetivos:** sostener y promover aquellas actividades económicas que contribuyan al crecimiento y a la mejora de la distribución de la riqueza nacional y en especial, aquéllas que, por su trascendencia social, cultural, innovadora o ecológica, merezcan una atención prioritaria.

Línea ICO - **Emprendedores**

Financiación, orientada a **empresas, autónomos con menos de 5 años** de antigüedad

Préstamos para financiar inversiones en **negocios nuevos** con tipos de interés bonificados. **Amortización hasta 7 años.**

Línea ICO - **Inversión**

Financiación, orientada a empresas, autónomos, entidades públicas y entidades sin ánimo de lucro, que realicen **inversiones productivas en España.**

Préstamos para financiar inversiones en **activos fijos** nuevos o usados. **Amortización hasta 20 años.**

Línea ICO – **Internacional**

Financiación, orientada a los autónomos, entidades públicas y privadas, españolas o con mayoría de capital español, que acometan proyectos de **inversión en el exterior.**

Préstamos para empresas españolas que realizan inversiones en el exterior. **Amortización hasta 12 años** con tipos de interés bonificados.



Línea ICO - **Liquidez**

Financiación orientada a **autónomos, entidades públicas y privadas** que sean solventes y viables y que se estén enfrentando a una **situación transitoria de restricción de crédito** y necesiten capital circulante (compra de mercancías, pagos de nóminas, proveedores, etc).

Línea ICO – **SGR**

Financiación orientada a **empresas y autónomos**, con **menos de 5 años** de antigüedad que cuenten con un aval SGR. Financia inversiones o liquidez

Ayudas Públicas

- Objeto y actuaciones apoyables
- Ámbito de actuación
- Organismo concedente
- Beneficiarios
- Costes elegibles
- Compatibilidad con otras ayudas
- Plazos de admisión de solicitudes
- Requisitos y valoraciones por programa
- Documentación a presentar



Financiación NO tradicional

- **Aportación de capital en empresas que no coticen en bolsa, ni se dediquen a actividades financieras o del sector de la construcción, inmobiliarias, etc.**
- **Regulado legalmente (Fondos / Sociedades de Capital Riesgo)**
- **Ejemplos en la C.V.: Atitlan Capital, Valcapital, TALDE,...**

- **Gestionado por Clave Mayor**
- **Es un Fondo de Emprendedores y como tal se dirige a proyectos que, independientemente del sector de actividad empresarial en el que se encuadren, se encuentren en sus etapas iniciales (semilla, Start Up y primeras fases de asentamiento).**
- **En cuanto a su ámbito territorial, las empresas participadas por el Fondo deberán estar vinculadas con la Comunidad Valenciana, por su instalación o domiciliación en este territorio.**

- **Gestionado por Riva y García**
- **Tirant invertirá, principalmente, en empresas radicadas en la Comunidad Valenciana. Complementariamente, el fondo puede invertir en otras áreas geográficas.**
- **Fondo de carácter generalista y bien diversificado, destinado tanto a consolidar sectores existentes, como a fomentar crecimiento en sectores emergentes.**
- **La aportación de Tirant a las empresas será en principio minoritaria (la inversión mínima se sitúa en €1,5M de Euros y en €8M la máxima).**
- **El Fondo invertirá aproximadamente un 70% del mismo en compañías en fase de Capital Expansión y un 30% en compañías en fase de Early Stage.**

Inversor Informal (Business Angels)

- Financiación en forma adquisición de acciones o participaciones en la sociedad realizada por inversores privados.
- Asignan **su propio dinero**, mientras que las entidades de capital riesgo suelen invertir recursos de terceros (inversores institucionales, entidades financieras, empresas, etc.).
- Invierten sólo en **zonas próximas** a su lugar de residencia.
- Los **importes** invertidos suelen ser sustancialmente **inferiores** a la media que dedican las entidades de capital riesgo en cada operación.
- Están dispuestos a entrar en **etapas más tempranas** de la vida de una empresa.

- Aunque existe la misma preocupación por la desinversión, suelen ser **más pacientes** que los inversores de capital riesgo.
- **No realizan análisis tan detallados** como los que efectuarían los inversores de capital riesgo.
- Aceptan **rentabilidades esperadas inferiores** a las de las entidades de capital riesgo.
- Sus decisiones de inversión pueden verse afectadas por **motivaciones no estrictamente financieras** de signo muy diverso (desarrollo económico de su zona, satisfacción profesional, vinculación familiar, etc.).

Comunidad Valenciana Business Angels Network



1. **Escuela de emprendedores:** Enseñando a los emprendedores a relacionarse con este mecanismo de financiación poco habitual
2. **Escuela de inversores:** Enseñando a los potenciales inversores a invertir en empresas
3. **Foros de financiación :** Creando puntos de encuentro entre inversores y emprendedores
4. Creando la **Red de inversores** privados de proximidad de los CEEI CV
5. Creando una Red de **“Talent Pool”**



LONJA DE INVERSIÓN

Perfiles de inversión e inversores



Consultas
Sugerencias

¿No estás
registrado?

Quiénes
somos



Portada

Inversores/proyectos

Participación

Buscador



Inversores



Léolo



peperris



Katsumoto



Winner
Lean
constructor



JMA



NEXT



MOBILIA



juan
manuel



Eduardo
Perez



Japerez



nave



open space
comarcal

Proyectos que buscan inversores



Creación



Crecimiento
a través de



Técnicas de
cultivo de



hotel con
encanto



Fabricacion
de



COMERCIO
SISTEMA



Bubot:
Online



Crecimiento



TWINSMS &
TWINMOBIL



plataforma
de



HereAPP



Academia
de idioma

Agenda

<< septiembre >>

2012

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sá	Do
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

Próximos Eventos

Hoy 10:00

Escuela de inversores

Mañana 10:00

Escuela de emprendedores ADESP
Petrer: "Mi proyecto es una
STARTUP"- 26 de septiembre

27/09/2012 09:00

Curso: Aspectos Financieros del 7PM
de la UE

28/09/2012 09:00

Curso sobre Fondos europeos y
proyectos estratégicos 2014-2020

04/10/2012 11:00

Registro en www.ceei-valencia.com

www.lonjadeinversion.es

Financiación Tradicional

Financiación Bancaria Tradicional

- Préstamos hipotecarios
- Préstamos personales
- Leasing
- Renting
- Descuento comercial
- Póliza de crédito
- Tarjeta de crédito
- Factoring
- Confirming a proveedores



BBVA

Ouralcaja 

 **caixa
popular**

Bankia

 **Santander**

OTROS tipos de Financiación

MICROMECENAZGO o Crowdfunding

LOVE MONEY

MICROCRÉDITOS

PRÉSTAMOS P2P

OTROS

(Préstamos Sociales, Deducciones y Premios)

Micromecenazgo o Crowdfunding

FINANCIACIÓN

Crowdfunding

= **Micromecenazgo**

¿Necesitas financiación?

Consiste en la financiación de proyectos por parte de muchas personas y con aportaciones económicas individuales reducidas.



Esto es: en vez de pedir a **1** financiador **10.000€**, se pide a **10.000** financiadores **1€** a cada uno.

Ventaja:



Permiten a las ideas creativas que no encajan en los patrones requeridos por los financieros convencionales, obtener dinero en efectivo. Aparte de obtener financiación se obtienen potenciales clientes gracias al boca oído.

Inconveniente:



La necesidad de elevada divulgación del proyecto cuando aún se encuentra en fase muy temprana, lo que expone al promotor a que su idea sea copiada por otras empresas.

LOVE MONEY

3F's – LOVE MONEY Capital

**Dinero de FAMILIA o dinero de las personas CERCANAS
que me quieren**



Family, Friends & Fools (F3's)

Familiares, Amigos & Locos



Conjunto de **personas** que pueden estar interesadas en invertir en tu negocio, bien porque formen parte de tu **círculo directo** de relaciones y quieran apoyarte porque **confíen en ti**, o bien porque **tu proyecto les resulte atractivo** y estén dispuestos a respaldarlo.

No siempre su apoyo consiste en **aportaciones de dinero**, puede que sea el aval que necesitas para que sea el banco el que te facilite el dinero o alguna aportación en especie (maquinaria, local...).

Lo más conveniente para ti es un simple préstamo privado sin intereses

microCRÉDITOS

- **¿A QUIÉN va dirigido?**

- A **emprendedores y autónomos** con rentas anuales inferiores a 60.000 €
- A **microempresas** (persona jurídica) que tengan menos de 10 empleados y con una facturación anual inferior a 500.000 €

- **¿QUÉ se puede financiar?**

- Inicio, consolidación o ampliación de negocio
- Atender necesidades de circulante

- **CONDICIONES de financiación:**

- **Importe máximo:** 25.000 €, 100% del proyecto
- **Tipo de interés:** fijo durante toda la vida de la operación
- **Plazo de amortización:** 5 años y hasta 6 meses de carencia incluidos
- **Sin garantía real**
- **Solicitud:** presentación de un plan de empresa

• ¿A QUIÉN va dirigido?

A **emprendedores** que, por sus condiciones económicas y sociales, pueden tener dificultades de acceso a la financiación bancaria tradicional y que cuentan con asesoramiento de una entidades colaboradoras de MicroBank.

• ¿QUÉ se puede financiar?

- Proyectos de autoocupación, pequeños negocios y microempresas.

• CONDICIONES de financiación:

- **Importe máximo** por beneficiario: 25.000 €. Hasta el 95% del proyecto.

- **Tipo de interés:** fijo durante toda la vida de la operación.

- **Plazo de amortización:** 5 años con hasta 6 meses de carencia incluidos.

- **Sin garantía real.**

- **Solicitud:** Dirigirse previamente a una de las **entidades colaboradoras** de MicroBank y presentación de un **plan de empresa** y un **informe de viabilidad** emitido por la entidad colaboradora de MicroBank.

Préstamos P2P

(Peer to Peer – persona a persona)



- Surgen como modelo alternativo de inversión en Internet
- Nacieron en Londres y en la actualidad cuenta con mucha popularidad en el mercado estadounidense.

≡ Modelo de crédito en el que prestamistas y prestatarios individuales participan en un mercado de subastas a través de Internet para determinar los tipos de interés de los préstamos



Inconveniente:

Vacío legal para su desarrollo

Ventajas:



- Para el **prestamista**: una rentabilidad atractiva y una alternativa de inversión no accesible hasta hora al mercado minorista
- Para el **prestatario**: la persona que solicita el préstamo decide el tipo de interés al que está dispuesto a endeudarse, pudiendo conseguir tipos de interés inferiores a los de la banca tradicional
- Para **ambos**: la eliminación del banco como intermediario

OTROS

Otra tendencia de financiación en Internet

KIVA

www.kiva.com

Permite a internautas en todo el mundo prestar dinero a personas en países en desarrollo para crear su propio negocio

La idea ha logrado atraer a **174.000 inversores** y un volumen de préstamos de **16,5 millones de dólares**

The screenshot shows the Kiva website interface. At the top right, there are links for 'GIFTS', 'LOGIN', 'REGISTER', and 'MY BASKET'. Below these are navigation links: 'Lend', 'About', 'Community', 'Updates', and 'My Portfolio'. The main content area features a large banner with a photo of a smiling woman in a shop. The banner text reads: 'Ending Poverty is a big task. At Kiva, your small loan helps a real person change their family's life in a BIG way.' Below this is a three-step process: '1 Pick a Loan', '2 Sign Up', and '3 Lend!'. A prominent green 'Get Started' button is present. Further down, the text says 'Microfinance small loans that make a BIG difference' and 'With a 98% Repayment Rate, when you get Paid Back, you can Lend Again!'. At the bottom, there are two sections: 'Why it Matters' with a globe icon and 'How it Works' with a circular arrow icon and a photo of a man.

Deducciones Fiscales I+D+i

- **La deducción fiscal por inversión en I+D beneficia sólo al 0,5% de las empresas, baja solicitud**
- **Empresas residentes en España sujetas al IS que realicen actividades de I+D+i**
- **Compatibles con otras ayudas publicas**
- **Efecto financiero inmediato: Ahorro en la factura de Hacienda en el momento de presentar el impuesto**
- **Protege la confidencialidad de los proyectos: El análisis y la documentación de las actividades deducibles pueden realizarse en el ámbito de la empresa**
- **Adaptación a la coyuntura económica de la empresa: Se guarda el derecho a la deducción en un ejercicio futuro (15 años)**
- **¿Qué me puedo deducir?**

PROYECTOS I+D

- **27%-46% de todos los gastos directamente relacionados con el proyecto más las siguientes deducciones adicionales.**
- **18% de los gastos de contratación de universidades, OPIs y Centros de Innovación Tecnológica.**
- **18% de los gastos de personal cualificado con dedicación exclusiva a I+D.**
- **9% de las inversiones en inmovilizado material e inmaterial para la ejecución de actividades de I+D.**

PROYECTOS DE INNOVACIÓN TECNOLÓGICA

- **13% de los gastos de contratación de universidades, OPIs y Centros de Innovación Tecnológica.**
- **9% de los gastos de diseño industrial e ingeniería de procesos.**
- **9% de la adquisición de tecnología avanzada.**
- **9% de los gastos de certificación de las normas ISO 9001, GMP o similares.**

- **Fundación BANCAJA (15 premios que ascienden a un total de 120.000€)**
- **Premios CEEI IMPIVA VALENCIA**
- **Premios DÍA DE LA PERSONA EMPRENDEDORA**
- **Premios VALENCIA EMPRENDE**
- **Premio de la Revista EMPRENDEDORES**
- **Premio La Caixa “Emprendedor XXI”.**
- **Premios Rey Jaume I**

Fondos, y sobre todo, [prestigio y notoriedad](#)



Consideraciones de Interés

Algunos FACTORES a tener en cuenta...

- ¿Para **qué** quiero la financiación?
- ¿Qué **importe** necesito?
- ¿Lo necesito todo de **golpe** o **por fases**?
- ¿Para **cuándo** la necesito?
- ¿Tengo **garantías** (inmuebles, etc.)?
- ¿Quiero aceptar **nuevos socios**?
- ¿En **qué fase** está la empresa: en fase de arranque, de crecimiento, de expansión, ...?
- ¿En **qué sector** opera mi empresa?

SUMMARY

	IVF	ENISA	ICO	CDTi	Micro CREDITO	Business Angels	Capital Riesgo	Banca
Sin Garantías				 				
No Innovación Tecnológica								
No quiero Nuevos Socios								
Fase inicial (seed – startup)						 		

¿Cómo AYUDA el CEEI Valencia?

- Análisis de la **combinación de los productos financieros más adecuados** al tipo de empresa y a su situación.
- Asesoramiento en el **proceso de solicitud y tramitación**.
- Apoyo en la **elaboración de la documentación** (plan de empresa, memorias, etc.).
- Acompañamiento en las **reuniones** de preparación y de presentación a inversores.
- Colaboración durante los **procesos de negociación** con inversores.
- **Seguimiento** de la situación empresarial tras la recepción de la inversión.

- Instituto de Crédito Oficial (ICO): www.ico.es
- Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI): www.cdti.es
- Ministerio de Industria, Energía y Turismo: www.mityc.es
- Empresa Nacional de Innovación (ENISA): www.enisa.es
- Asociación Española de Entidades de Capital Riesgo (ASCRI): www.ascr.org
- Instituto Valenciano de Competitividad Empresarial (IVACE antes IMPIVA): www.impiva.es
- Instituto Valenciano de Finanzas (IVF): www.ivf.es
- Sociedad de Garantía Recíproca: www.sgr.es
- Servicio Valenciano de Empleo www.servef.es
- Instituto Valenciano de la Exportación (IVEX): www.ivex.es

CEEI Valencia

València Parc Tecnològic

informacion@ceei.net

www.ceei-valencia.com

Gracias por
su atención