



El Valor de los Contenidos

Foro Profesional Cobro y Morosidad

Una iniciativa de:
interbannetwork

Edición especial

Valencia

Nuevo Escenario en la Gestión Óptima de los Cobros y la Gestión de la Morosidad

Valencia, 27 de septiembre de 2011
Hotel Sorolla Palace

Inscripciones en: www.managernetwork.es

Invitación Gratuita cortesía de:



Patrocinadores Valencia 2011



9.00-9.10 Recepción de asistentes

9.10-9.15 Bienvenida presidente de la jornada

D. Miguel Ángel Robles. Director General.
Interban Network

El papel de la gestión del riesgo como elemento de prevención

9.15-10.00 Cómo establecer una política de control del riesgo de crédito

- Mapa de riesgos, la base para poder hacer una política adecuada
- Cómo definir la política de control de riesgos, comunicarla y realizar un seguimiento
- Modelos de control y seguimiento del riesgo
- Segmentación de clientes potenciales por niveles de riesgo
- Gestión de los límites de riesgo de los clientes
- ¿Qué sería necesario modificar para acercar una política de gestión del riesgo a la nueva realidad? ¿Vale la política de siempre?

D. Francisco Soler. Economista. Socio Director. **Apunte Asesores y Consultores**

Cómo prevenir la morosidad y mejorar nuestra liquidez

10.00-10.30 Medios de cobro para prevenir la morosidad en el marco de la normativa SEPA

- Qué medios de cobro minimizan nuestros riesgos
- Cómo afecta en la práctica la normativa SEPA en la gestión de nuestros cobros

- Instrumentos bancarios para evitar el riesgo de impago
Dña. Sonia Ferrandis Tello. Economista. Directora Financiera. **Virmedic**

10.30-11.00 Pausa Café

11.00-11.30 Automatización de la gestión de cobros mediante sistemas de información colaborativos

- Cómo mejorar el ratio DSO (Days Sales Outstanding)
 - Estandarización / Automatización de procesos de recobro entre diferentes departamentos y sistemas
 - Elementos diferenciales de un sistema de gestión colaborativo frente a otros sistemas de recobro
- D. Javier Barber.** Responsable Comercial Zona Levante.
Exact

11.30-12.00 ¿Cómo ayuda en su gestión del riesgo comercial el seguro de crédito a Somilar Sistemas de Descanso?

- Prevención para cerrar operaciones comerciales
 - Mecanismos de garantía y recuperación ante un impagado
 - Apoyo en el proceso de internacionalización
 - Ayuda en el acceso a financiación
- D. Jorge Edo Soler.** Director de Sucursal de Valencia.
Crédito y Caución
- D. Luís Vicens.** Director Financiero. **Somilar Sistemas de Descanso**

Valencia, 27 de septiembre de 2011

Nuevo Escenario en la Gestión Óptima de los Cobros y la Gestión de la Morosidad

12.00-12.45 El papel del responsable de la gestión del crédito en la actual situación de mercado

- Instrumentos para minimizar el riesgo de impago
- Acciones preventivas para reducir la morosidad
- Recomendaciones para reducir la morosidad
- Acciones a realizar por el acreedor ante un impago

Dña. Antonia Lucena. Consultora Senior. **Centro de Estudios de Morosología.** Profesora. EAE

La gestión de los impagos y el recobro

12.45-13.15 Externalización de la gestión de recobro y reclamación judicial de impagados

- ¿Por qué externalizar la gestión de recobro?
- ¿Cuándo es el momento adecuado para ceder la cartera?
- Ventajas de la externalización
- Los diferentes procedimientos para la reclamación judicial de impagados

D. Ignacio García Calomarde. Gerente. **LEXER**

D. Xavier Durá. Abogado Senior. **LEXER**

13.15-15.30 Pausa

15.30-16.00 Los secretos de la gestión de cobros

- Algunas afirmaciones olvidadas sobre la morosidad
- Las claves de la gestión de cobros
- La morosidad ¿Qué es?
- Ya tengo un impagado ¿Qué hago?

D. Jesús Dublino. Profesor y Consultor. Director. **Dublino y Asociados**

SESIÓN ESPECIAL DE CLAUSURA Mesa Redonda: Cómo afecta el marco legislativo a la gestión del crédito, la morosidad y el impago

16.00-17.00 La ley de la morosidad y el marco legislativo de la reclamación de impagados a debate

- Situación de su marco reglamentario y sancionador
- Cómo afecta la Ley de la morosidad a las empresas y los mercados
- Es el momento de hacer balance. Efectividad y seguimiento del cumplimiento de la Ley
- Las propuestas de la Plataforma Contra la Morosidad y los Partidos Políticos
- La reclamación jurídica de impagados, ¿existe apoyo legal?

Moderador:

D. Miguel Ángel Robles. Director General. **Interban Network**

Ponentes:

D. José Luis Ponz. Abogado y Economista

D. Pedro P. Torres Palop. Secretario General.

Plataforma Multisectorial contra la Morosidad (PMcM)

Edición especial

Valencia 

Valencia, 27 de septiembre de 2011 - Hotel Sorolla Palace

Av. de las Cortes Valencianas, 58 - 46015 Valencia

Zona Networking 2011

Networking 2011 es la zona de exposición y networking entre los directivos que asisten de forma paralela a este Congreso Nacional. Los visitantes podrán conocer las soluciones líderes en los diferentes ámbitos empresariales.

Esta Zona permanecerá abierta, el 27 de septiembre, entre las 9.00 y las 17.00 horas y se podrá visitar de forma gratuita con el único requisito de indentificarse en la recepción.

 **crédito y caución**
Atradius Group

= EXACT

Figuras Especiales

Asociación Colaboradora



Colaborador Técnico



Patrocinador CD Ponencias



Revista Oficial



Una iniciativa de:

interbannetwork

Secretaría Técnica; **Teléfono:** 91 763 87 11 - **Fax:** 91 764 46 12 - **Web:** www.managernetwork.es

INVITACIÓN GRATUITA



El Valor de los Contenidos

Foro Profesional Cobro y Morosidad

Una iniciativa de:
interbannetwork

Tenemos el placer de invitarle a este Foro, que bajo el lema

Nuevo Escenario en la Gestión Óptima de los Cobros y la Gestión de la Morosidad

se celebrará en **Valencia**, el próximo día **27 de septiembre de 2011**
y que tendrá lugar en el **Hotel Sorolla Palace. Avenida de las Cortes Valencianas, 58. 46015 Valencia**

Imprescindible confirmación de asistencia

Vía Fax: 91 764 46 12

Vía web: www.managernetwork.es

Con el objetivo de ofrecer un mayor rendimiento para los asistentes, las plazas tendrán numerus clausus y se asignarán por riguroso orden de inscripción



**Foro Profesional
Cobro y Morosidad**

Valencia,

27 de septiembre de 2011

Hotel Sorolla Palace
Avenida de las Cortes
Valencianas, 58
46015 Valencia

Rellenar y enviar al fax:

91 764 46 12

Inscripciones vía web:

www.managernetwork.es

Tel. Contacto: **91 763 87 11**

Invitación Gratuita

cortesía de:



economistas

Colegio de Valencia

Nombre / Apellidos:

Cargo:

Empresa:

C.I.F.:

Actividad:

C.N.A.E.:

Domicilio:

C.P.:

Facturación: < 1,5M€ 1,5 a 2,5 M€ 2,5 a 5M€ 5 a 25 M€ 25 a 50 M€ 50 M€>

Empleados: de 1 a 10 11 a 50 51 a 100 101>

Población / Provincia:

Teléfono:

Fax:

E-mail:

Esta invitación le da derecho a la asistencia gratuita a la sesión, a una consumición gratuita en la cafetería del salón y al CD-ROM con la documentación del Foro. (Sólo asistentes)

Dado que este evento es exclusivo para profesionales, para admitir su inscripción es imprescindible rellene este boletín con sus datos profesionales: domicilio de la empresa, teléfono y fax de la empresa, email de la empresa, CIF de la empresa y el cargo que desempeña. Según el artículo 2º del Real Decreto 1720/2007, por el que se aprueba el Reglamento de desarrollo de la ley orgánica 15/1999, de 13 de diciembre, de protección de datos de carácter personal, esta normativa no será aplicable a los tratamientos que se puedan hacer de estos datos ya que se utilizarán únicamente como datos de persona de contacto en la empresa y, consecuentemente, asociados a la misma. No obstante si usted voluntariamente nos facilita para su inscripción sus datos personales, domicilio particular, teléfono particular, e-mail particular, debe marcar esta casilla: INTERBAN NETWORK, S.L., como entidad organizadora del evento, se reserva el derecho de admitir su inscripción en tal caso. Para que esta inscripción sea cursada es imprescindible nos facilite su correo electrónico profesional. Conforme a lo establecido en la Ley de Servicios de Sociedad de la Información y del Comercio Electrónico, 34/2002, de 11 de julio, al cursar esta inscripción usted nos da su consentimiento expreso para realizarle envíos vía correo electrónico de otras invitaciones a eventos profesionales de semejantes características a este que se inscribe así como información de índole comercial de productos, servicios o soluciones que puedan ser de su interés para el desarrollo de su actividad como empleado o directivo de la empresa en la que desempeña estas funciones.