



Manager Fórum Marketing y Ventas

El Valor de los Contenidos

Una iniciativa de
interbannetwork

Conocer, captar, fidelizar, comunicar y enamorar al cliente, claves para avanzar

Valencia, 12 de marzo de 2013. Palacio de Congresos



Patrocinador Global



INVITACIÓN VIP
GRATUITA cortesía de:



Patrocinadores Manager Fórum Marketing y Ventas



Conocer, captar, fidelizar, comunicar y enamorar al cliente, claves para avanzar

Valencia. Martes, 12 de marzo de 2013

Palacio de Congresos de Valencia
Avda. Cortes Valencianas, 60. 46015 Valencia

 **@Manager_Forum**
#ManagerMktventas

Apertura

8.30-8.50 Recepción de Asistentes

8.50 Bienvenida

D. Miguel Ángel Robles. Presidente Comité Organizador. **Manager Fórum.** Director General. Interban Network

8.50-9.00 Representante Patrocinador Global

Dña. Maureen Manubens. Jefa de Producto Office 365. **Microsoft**

9.00-9.20 Conferencia Inaugural: “Realismo optimista, clave para crecer”

D. Enrique Sueiro. Socio Director. **Communicagement.** Miembro. **TopTen Communication Spain**

Moderador del Congreso: D. Fernando Rivero. Socio Director de Marketing. **Tatum**

Conocer y captar al cliente

9.30-10.00 La gestión de los diferentes canales con el cliente como vía de conocimiento y captación

D. Rafael Oliver. Gerente. **Taller de Clientes**

10.00-10.15 Big Data, más relevante que nunca en la estrategia de los negocios

D. Mario Aguilar. Business Group Lead Microsoft Dynamics. **Microsoft**

10.15-10.30 Pausa café

10.30-10.45 I+D+i del Marketing. Interacciona, Dinamiza e Identifica mediante el Marketing Digital

- Estrategias Digitales para Interaccionar con tus clientes y audiencias
- Dinamización de audiencias y clientes por medio del Marketing Digital
- Identificar demanda y negocio la clave del éxito de la estrategia Digital

D. Julio Robles. Director de Marketing. **SpinMedia**

10.45-11.00 Claves para alcanzar el éxito a través de una adecuada segmentación de clientes

D. Conrado Martínez. Director de Marketing. **Informa D&B**

Zona de Networking

Un espacio destinado al conocimiento y a los negocios

La zona Networking es un amplio espacio, que permanecerá abierto de forma paralela al congreso, destinado al **encuentro entre directivos asistentes, ponentes, empresas patrocinadoras y expositores**, permitiéndole intercambiar opiniones e ideas con otros profesionales, así como visitar los diferentes stands y **conocer las soluciones líderes del mercado**.



Expositores



Asociación Colaboradora



Medios Colaboradores

Colaboradores Técnicos



Red de Networking Oficial



Invitación VIP

Acceso gratuito a Manager Fórum Marketing y Ventas

Regalo Códido de Descarga con las Ponencias impartidas en este Encuentro

+ Bolsa documentación + Ejemplar del Catálogo de Expositores + Acceso libre a la Zona de Exposición y Networking + Invitación Café

Queremos invitarle a formar parte del mayor evento para Directivos y Profesionales del Sector que actualmente existe en España. Para ello, queremos obsequiarle con esta **Invitación Vip** que, entre otras cosas, le dará acceso libre y gratuito a este Congreso.



Con más de 13 ediciones a sus espaldas, este Encuentro recorre las principales ciudades españolas, como es el caso de **Valencia, Barcelona, Bilbao y Madrid** con el objetivo de acercar a los mejores expertos en el ámbito del Marketing y las Ventas a aquellos profesionales del sector interesados en actualizar sus conocimientos, descubrir las nuevas tendencias y lo más importante, tener una visión global y de futuro de hacia dónde nos dirigimos.

Para **obtener su invitación VIP**, rellene este cupón y envíelo por fax al 91 764 46 12 o si lo prefiere, puede inscribirse cómodamente a través de nuestra página web: www.managerforum.es

Rellenar en MAYÚSCULAS, recortar por la línea de puntos y enviar al fax: 91 764 46 12 - Plazas limitadas. No demore su Inscripción

Manager Fórum Marketing y Ventas

Valencia | 12 de marzo de 2013 | Palacio de Congresos de Valencia

Precio: ~~600 Euros~~

Invitación VIP

cortesía de:



Nombre y apellidos:

Cargo:

Empresa:

Actividad:

C.I.F.:

C.N.A.E.:

Facturación: <2,5M€ 2,5 a 5M€ 5 a 25M€ 25 a 50M€ 50M€>

Empleados: 1 a 10 11 a 50 51 a 100 + de 100

Domicilio:

C.P.:

Población:

Provincia:

Tel.:

Fax:

Dirección e-mail profesional:

Esta invitación VIP le da derecho a la asistencia gratuita al Manager Fórum Marketing y Ventas, a una consumición gratuita en la cafetería del Salón, al acceso a la zona de Exposición y Networking, así como al Códido de descarga con la documentación de Manager Fórum Mkt y Ventas (sólo asistentes).

Dado que este evento es exclusivo para profesionales, para admitir su inscripción es imprescindible rellene este boletín con sus datos profesionales: domicilio de la empresa, teléfono y fax de la empresa, email de la empresa, CIF de la empresa y el cargo que desempeña. Según el artículo 2º del Real Decreto 1720/2007, por el que se aprueba el Reglamento de desarrollo de la ley orgánica 15/1999, de 13 de diciembre, de protección de datos de carácter personal, esta normativa no será aplicable a los tratamientos que se puedan hacer de estos datos ya que se utilizarán únicamente como datos de persona de contacto en la empresa y, consecuentemente, asociados a la misma. No obstante si usted voluntariamente nos facilita para su inscripción sus datos personales, domicilio particular, teléfono particular, e-mail particular, debe marcar esta casilla: INTERBAN NETWORK, S.L., como entidad organizadora del evento, se reserva el derecho de admitir su inscripción en tal caso. Para que esta inscripción sea cursada es imprescindible nos facilite su correo electrónico profesional. Conforme a lo establecido en la Ley de Servicios de Sociedad de la Información y del Comercio Electrónico, 34/2002, de 11 de julio, al cursar esta inscripción usted nos da su consentimiento expreso para realizarle envíos vía correo electrónico desde Interban Network, S.L., de otras invitaciones a eventos profesionales de semejantes características a este que se inscribe así como información de índole comercial de productos, servicios o soluciones que puedan ser de su interés para el desarrollo de su actividad como empleado o directivo de la empresa en la que desempeña estas funciones.



El Valor de los Contenidos

 @Manager_Forum

#ManagerMktventas

Conocer, captar, fidelizar, comunicar y enamorar al cliente, claves para avanzar

Valencia

Martes, 12 de marzo de 2013

Palacio de Congresos de Valencia

Avda. Cortes Valencianas, 60

46015 Valencia

Una iniciativa de

interbannetwork