COEV 8 de febrero de 2012

Fernando Aldeguer









INVENTOS CHINOS

Tinta, Papel, Imprenta, Pólvora, Ábaco, Cometa, Brújula, Porcelana, Seda...



Voltaire (1694-1778)

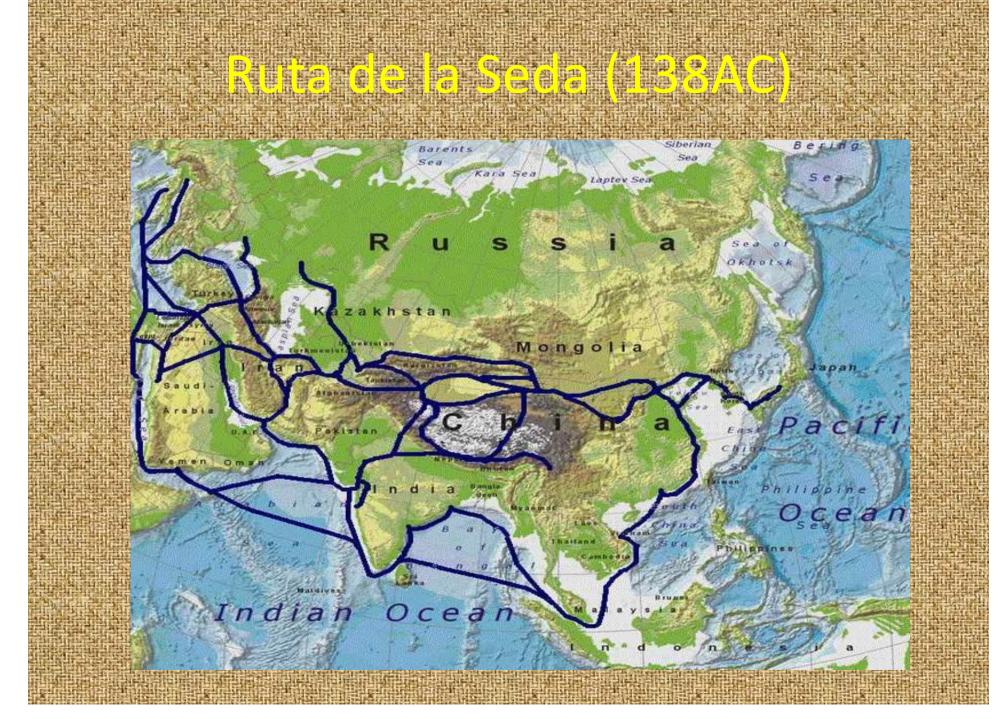
 La historia milenaria de China se pierde en la noche de los tiempos.

 Ni sus leyes, ni sus costumbres ni su lengua han cambiado en casi 4000 años.

 China ha inventado todas las artes antes que nosotros.

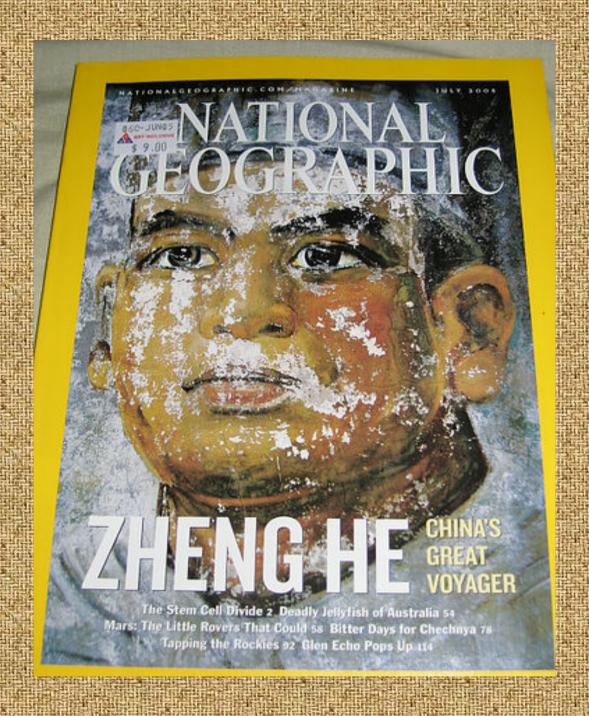
Historia Rápida de China

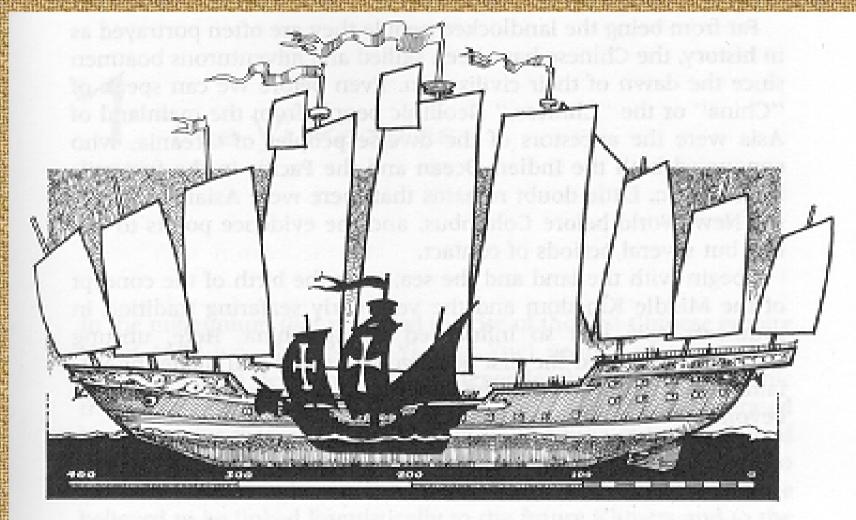




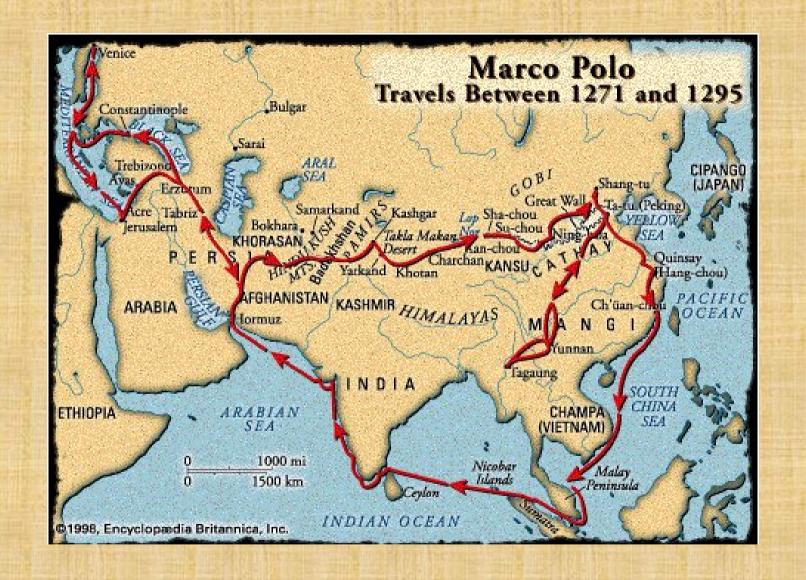


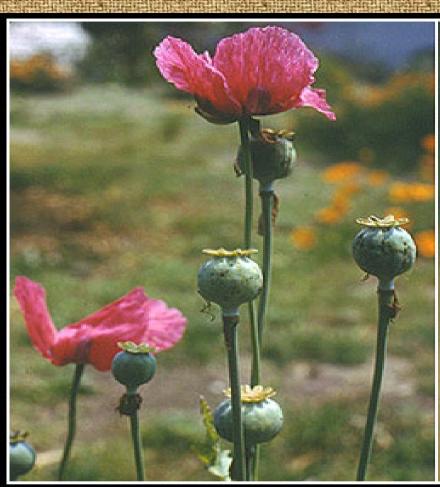


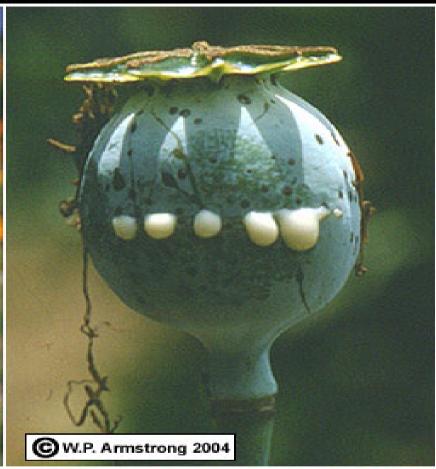


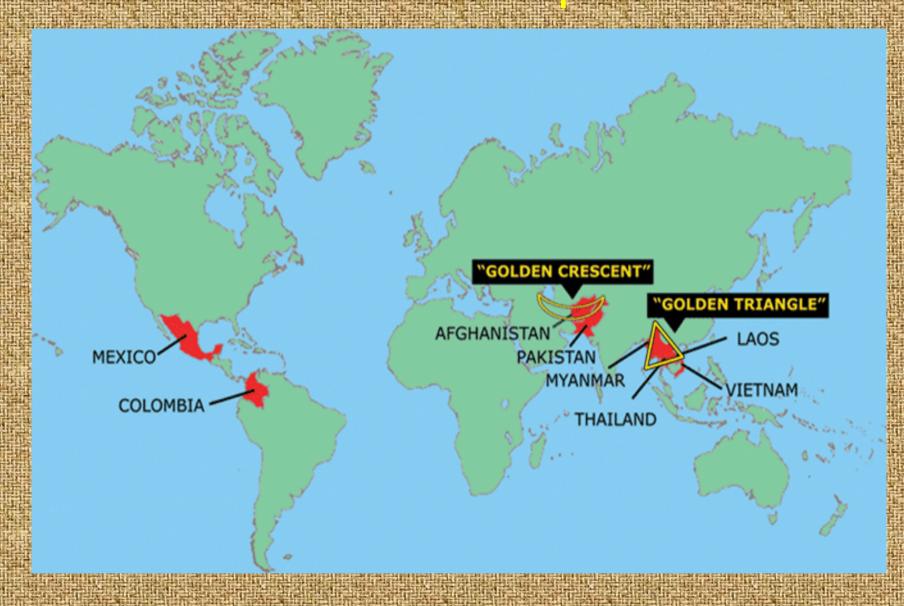


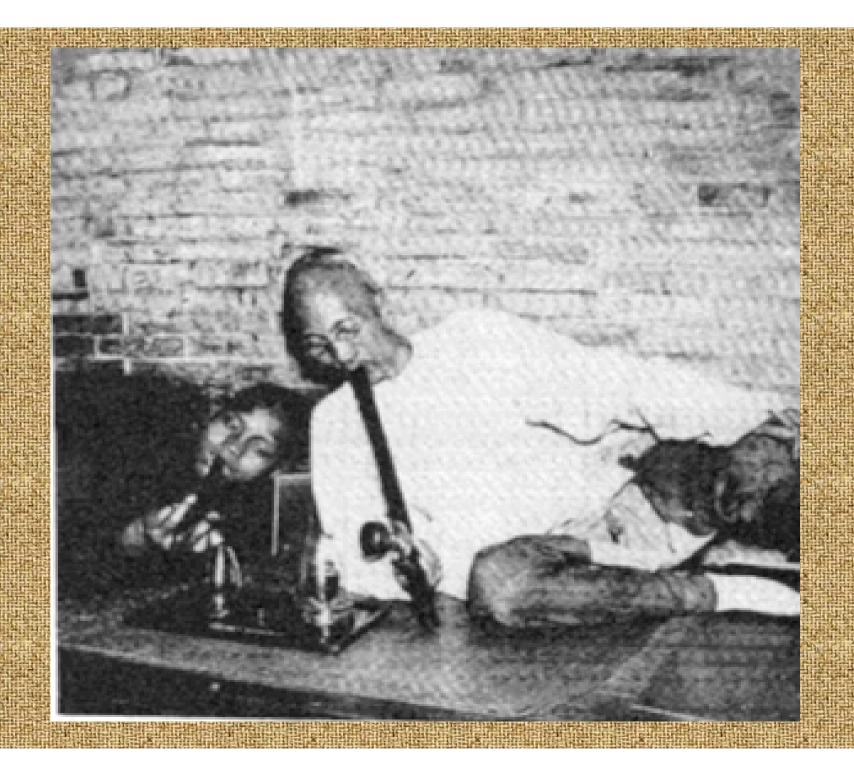
Zheng He's treasure ship (four hundred feet) and Columbus's St. Maria (eighty-five feet). (Illustration by Jan Adkins, 1993.)



















SAMUEL BRONSTON PRESENTS

CHARLTON HESTON AVA GARDNER DAVID NIVEN

55 Days at peking



FLORA ROBSON KURT KASZNAR DINITRI TIOMKIN JOHN IRELAND PAUL LUKAS HARRY ANDREWS ELIZABETH SELLARS

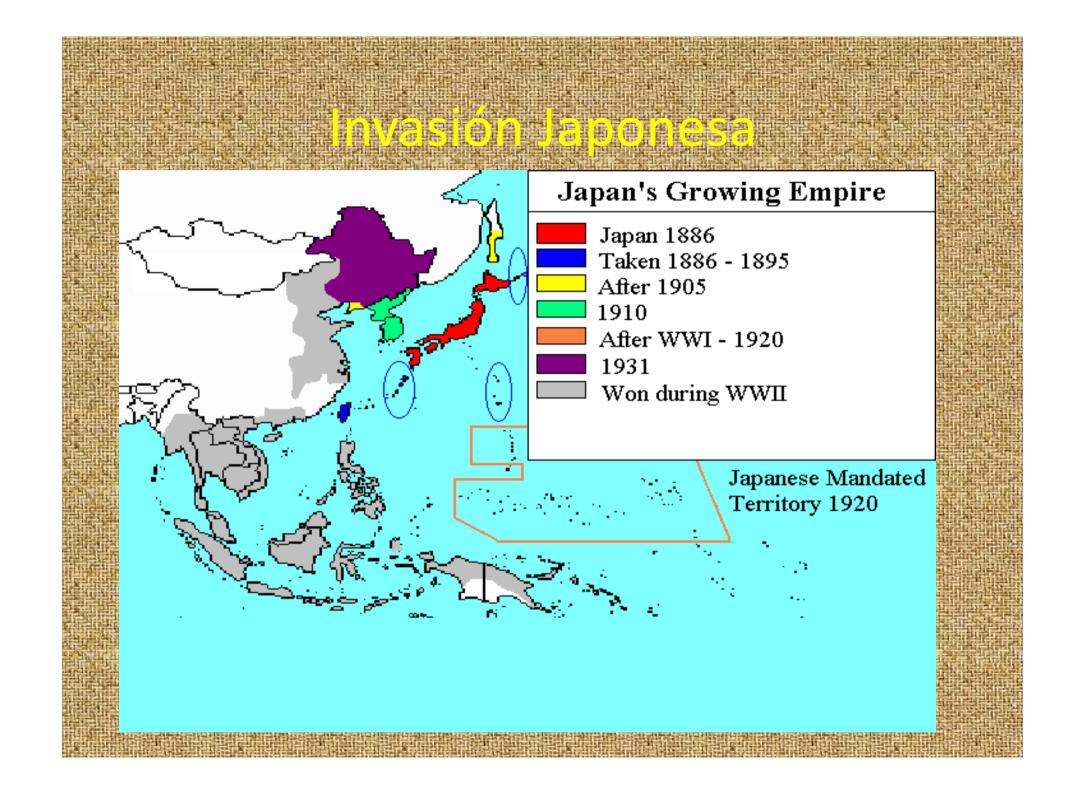
PHILIP YORDAN BERNARD GORDON 70MM SUPER TECHNIRAMA TECHNICOLOR LEO GENN JACQUES SERNAS NICHOLAS RAY

ALUED ARREIS

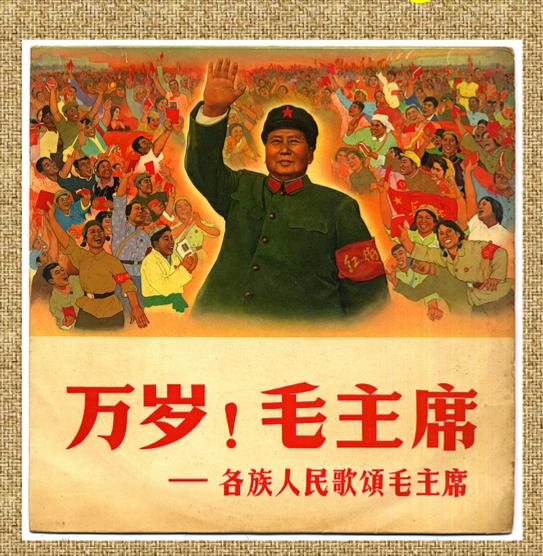
ROBERT HELPMANN JEROME THOR SAMUEL BRONSTON

Should be a provided the same

PROPERTY AND ADDRESS OF THE







Dvarivisto Pris





"Da igual si el gato es blanco o negro, lo importante es que cace ratones":

DengXiaoPing, 1960



EN CHINA SE FABRICA TODO,

SE COMPRA TODO Y

TAMBIEN SE VENDE TODO.

-MI VIA DE MERCADO-Vender Tejido en Asia.



VENTAJAS

- Reputación. Cartera Clientes.
- Innovación.
- Calidad.

PRESENCIALES

- Cercanía al Agente/Cliente.
- Garantía Técnica.
- Asistencia Inmediata.

INCONVENIENTES

- Precio.
- Logísticos. (Aduanas).
- Plazos de Entrega.
- Venta Poca Cantidad.

¿Por Dónde Empezar?

- ¿Clientes Finales?
- ¿Competencia el Sector?
- Adáptate a tu Objetivo.
- Agentes Locales (Necesarios Según Volumen).

AGENTE LOCALES

- Profesionales del Sector con Experiencia.
- Selectivo con los Artículos.
- Visitas Frecuentes.
- Contacto Diario.
- Remuneración Razonable.
- Más de uno según país.

Inconvenientes Agentes

- Rivalidad entre ellos.
- Protegen al Cliente.

¿Cómo Podríamos Mejorar Ventas? "ASOCIACIÓN EN DESTINO"

- Almacenaje en Asia.

- Acabados en Fábrica Asiática.

- Deslocalización Selectiva.

¿Cómo Podríamos Mejorar Ventas?



IDEAL:

"FABRICAR EN ASIA".

Producción en China

- Control en fábrica.
- Desarrollo Nuevas Colecciones ó Productos.
- Riesgo Venta a Otros Clientes y Copia.

感谢大家

(Muchas Gracias a Todos)