



# Rentabilizando la diversidad de género

## Mi experiencia como empresaria

Carie Mercier, EVAP-BPW Valencia

# ¿Desde cuándo quiero ser empresaria?



# Mis juguetes preferidos



## Mi primera venta



- Estudios de Secundaria en la especialidad de Economía en el Liceo Francés de Valencia
- Licenciatura en Ciencias Económicas en la Universitat de Valencia, rama \_\_\_\_\_
- Grado en Management Europeo por CESEM Med de Marsella

## Beneficios estudios



BPW Valencia



- Visión internacional
- 12 meses de prácticas en 2 países distintos
- La carrera universitaria es más que formación académica, es una verdadera preparación para la vida en la empresa. Mentalidad, forma de actuar, de vestir.
- Trabajos en equipo, exposiciones orales

## Aprendiendo de 2 empresarias

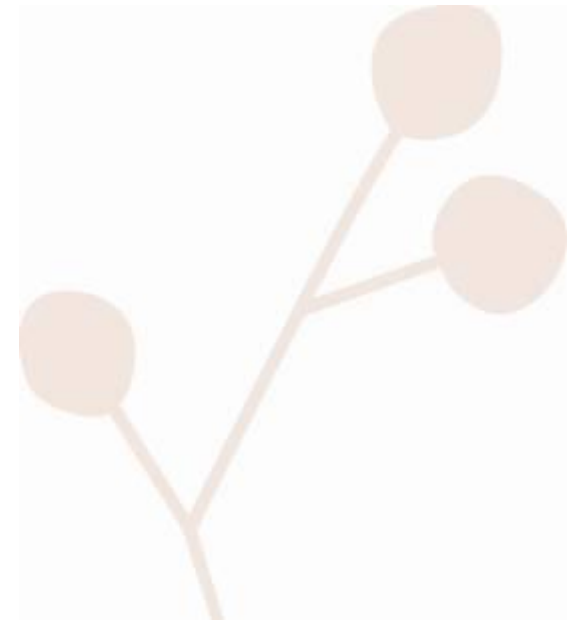
- Emprendiendo dentro de la función pública
- Emprendiendo en el sector privado



## Experiencia profesional

Objetivo: Conocer las distintas áreas de la empresa.

- Comunicación
- Marketing
- Administración y Finanzas
- Ventas
- Logística...



Presidenta BPW International 2011 - 2014



# Primera etapa empresarial

- 1er paso: formarme y dar forma a plan de empresa
- 2º paso: creación de empresa en un sector apasionante y nicho de mercado en crecimiento



- En una reunión de networking de asociación de empresarias descubrimiento de nueva profesión.
- Decido formarme en España.
- Reorientación de negocio de distribución de productos a ofrecer servicios de imagen personal y empresarial.
- A través de Asociación Internacional de Consultores de Imagen adquisición de nuevos sistemas, conocimientos prácticos y participación en redes.

### KARYSA Asesoría de imagen personal y empresarial

Utilizando fortalezas y experiencia previa

**Nicho:** hombres y mujeres profesionales, empresas

Trabajamos en las tres áreas principales de la imagen:

imagen física o apariencia

Comunicación (verbal y no verbal)

Etiqueta empresarial (comportamiento)



KARYSA  
ASESORIA DE IMAGEN

## KARYSA Asesoría de imagen personal y empresarial

### 3 líneas de negocio

- Servicios personalizados: estilismo personal, personal shopper, coaching de imagen, sesiones para mejorar la oratoria etc
- Talleres para particulares, empresas, instituciones educativas y profesionales de la imagen.
- Libros electrónicos y cursos online

## Conclusión

- 1) Escoge un sector que te apasione para emprender.
- 2) No tengas miedo de reorientarte.
- 3) Invierte en ti. Fórmate y contrata a mentores y coaches.
- 4) Utiliza las nuevas tecnologías.
- 5) Crea e intégrate en redes.



[www.tuasesoriadeimagen.com](http://www.tuasesoriadeimagen.com)

Carie Mercier Lafond