

# Instrumentos de Financiación para Pymes



**Jesús Casanova**  
Director General  
CEEI Valencia

**Ramón Ferrandis**  
Director Área Económico-Financiera  
CEEI Valencia



EUROPEAN BUSINESS  
AND INNOVATION  
CENTRE NETWORK

**EBN**

**170 CEEI**



El **CEEI Valencia** es una iniciativa promovida por la Generalitat Valenciana, a través del IVACE, para desarrollar actividades de:

## •Fomento del Emprendedurismo y la Innovación:

- **Motivación y fomento** entre colectivos capaces de crear empresas

*Actividades presenciales:*

- Charlas, Seminarios y Jornadas
- Cursos Creación Empresas
- Apoyo al Día de la Persona Emprendedora

*Actividades On Line:*

- Portales CEEI

## •Creación de Empresas:

- Orientación y **conocimientos básicos** sobre la empresa y su gestión
- **Asesoramiento financiero y tecnológico**
- Asesoramiento para elaboración del **Modelo de Negocio** y el **Plan de Empresa**

## •Crecimiento de Empresas:

- **Instalaciones y servicios** para desarrollo de proyectos empresariales ( Centro de Empresas, Centro de Negocios, Salas, etc.)
- Asesoramiento en nuevas líneas de negocio y planes de crecimiento

## ■ “Centro de Empresas Innovadoras”

4000 m<sup>2</sup>

➤ Ofimática y Telecomunicaciones

➤ Servicios Logísticos

➤ Servicios Administrativos

➤ Locales de alquiler (entre 18 y 340 m<sup>2</sup>)

## ■ “ Despachos Centro de Empresas”



## Tú pones la Idea nosotros el Espacio

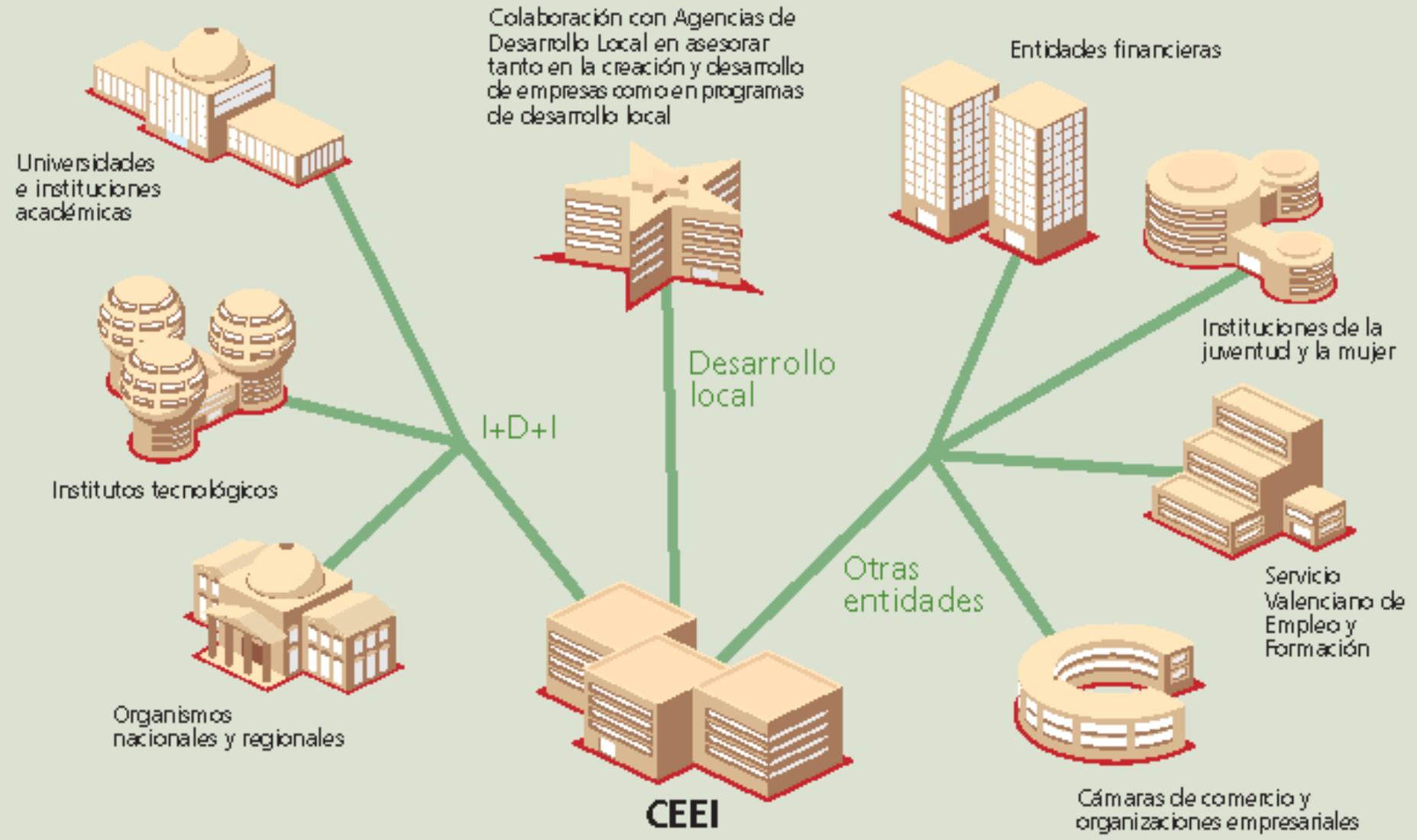
Espacio de trabajo compartido que posibilita la cooperación y sinergias con otros emprendedores y empresas.

### Modalidades:

- **Básico:** con puesto de trabajo fijo
- **Alternativo:** puesto de trabajo sin ubicación fija. Gratis 3 primeros meses, con plan de empresa CEEI.



# COLABORACIONES



# Emprenem junts.

**Una plataforma de Todos para  
Todos**



**UNIÓN EUROPEA**  
Fondo Europeo de  
Desarrollo Regional

*Una manera de hacer Europa*

# 21 Canales EMPRENEMJUNTS

## 2009 (6)

- Emprenemjunts
  - CEEI Alcoy
  - CEEI Castellón
  - CEEI Elche
  - CEEI Valencia
- Día de la Persona Emprendedora

## 2010 (4)

- Desarrollo Local
  - UPV Ideas
- Management (Esc. Negocio)
- Emprender y Crecer (Canal Nacional)

## 2011 (6)

- Iberoamérica Emprende
  - Enrédate
- Páginas Naranja (Cooperación)
  - Emrendepius
  - Lonja de Inversión
  - Canal Internacional

## 2012 (3)

- Entrepreneurship
- Autónomos (ATA CV)
- Emprende Alicante (Ayto Alicante)

## 2013 (1)

- Canal Asiático

## 2014 (1)

- Canal Europa 2020

## **Autodiagnósticos Empresariales**

**7 Test** que permiten evaluar la capacidad emprendedora, la Idea, temas de Diseño, SEO Web e Internacionalización, Jurídico y Trabajo en Equipo

## **Plan de Empresa OnLine**

Aplicación dinámica y fácil para realizar un Plan de Empresa completo vía Web.

## **Memofichas**

**211 fichas.** Trámites y requisitos para la constitución y gestión diaria de una empresa.

## **Guías de Actividades Empresariales**

**99** actividades empresariales. Análisis viabilidad de la idea y Elaboración Plan de Empresa.

## **Fichas de Actividades Empresariales**

**115 fichas** que muestran las características principales de varias oportunidades de negocio en la Comunitat Valenciana (**109 en valenciano**)

---

## **Guía de Recursos para la Creación de Empresas**

Toda la información sobre el proceso de creación y puesta en marcha de un negocio

## **Manuales de Gestión Empresarial**

**50 Manuales** sobre los conocimientos básicos del management para gestionar y dirigir una empresa.

## **Ponencias**

Más de **500 ponencias** de expertos en formato PDF o power point

	<b>2013</b>
Visitantes únicos	874.587
Visitas	4.734.040
Páginas vistas	28.433.614
	<b>2008-2013</b>
Usuarios Registrados	54.513
Empresas/Entidades Registradas	2.193
Fichas (Actualidad, eventos y archivos)	20.863
Imágenes y Enlaces	38.901
Vídeos	1.706

# Introducción

# La dificultad de las Pymes para acceder a la Financiación



© Can Stock Photo - ian06655



- **Falta de acceso** a los mercados de capital y a los mercados financieros internacionales.
- **La falta de garantías** suficientes para responder de estas operaciones a medio y a largo plazo.
- **El interés de las entidades financieras** que están más preocupadas, a la hora de conceder un crédito, del **patrimonio de la sociedad** y de las garantías adicionales que de la **viabilidad** del proyecto empresarial.



# Consejos para conseguir Inversión

**Es difícil encontrar buenos proyectos por los que apostar**

**Tengo una idea y no encuentro financiación o crédito para ponerla en marcha**



# Consejos para conseguir Inversión



1º.- Se suficientemente **Objetivo y Coherente**; para valorar si lo que uno se plantea como un negocio de éxito lo es en realidad o es sólo una ilusión.



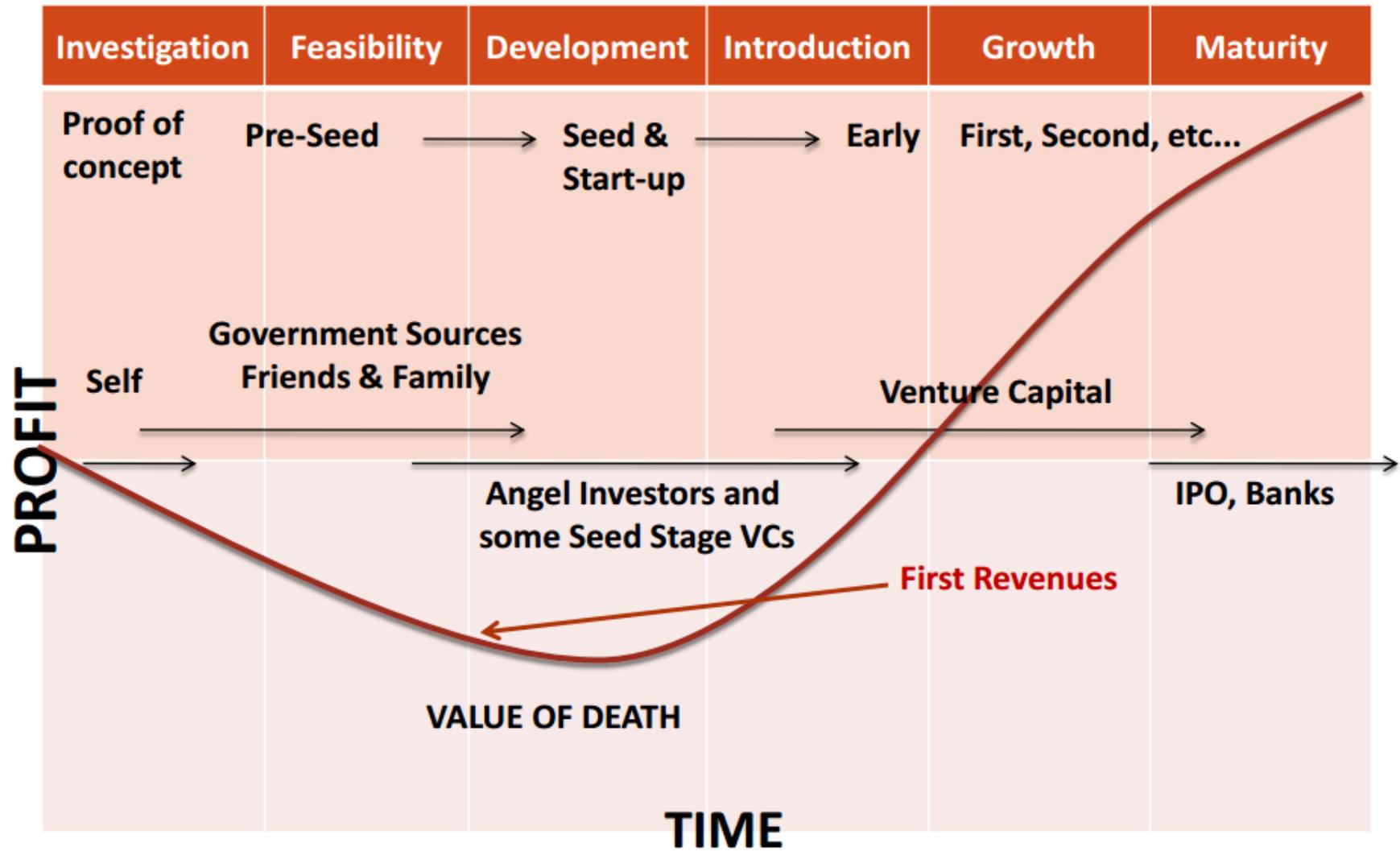
2º.- Toda persona que apueste por tu proyecto quiere **obtener un retorno** por su apuesta y debes ofrecérselo.

3º.- Muestra al inversor la **Capacidad** evidente del equipo para **liderar y gestionar** el negocio.

4º.- El emprendedor ha de comportarse desde el minuto uno **como un profesional.**

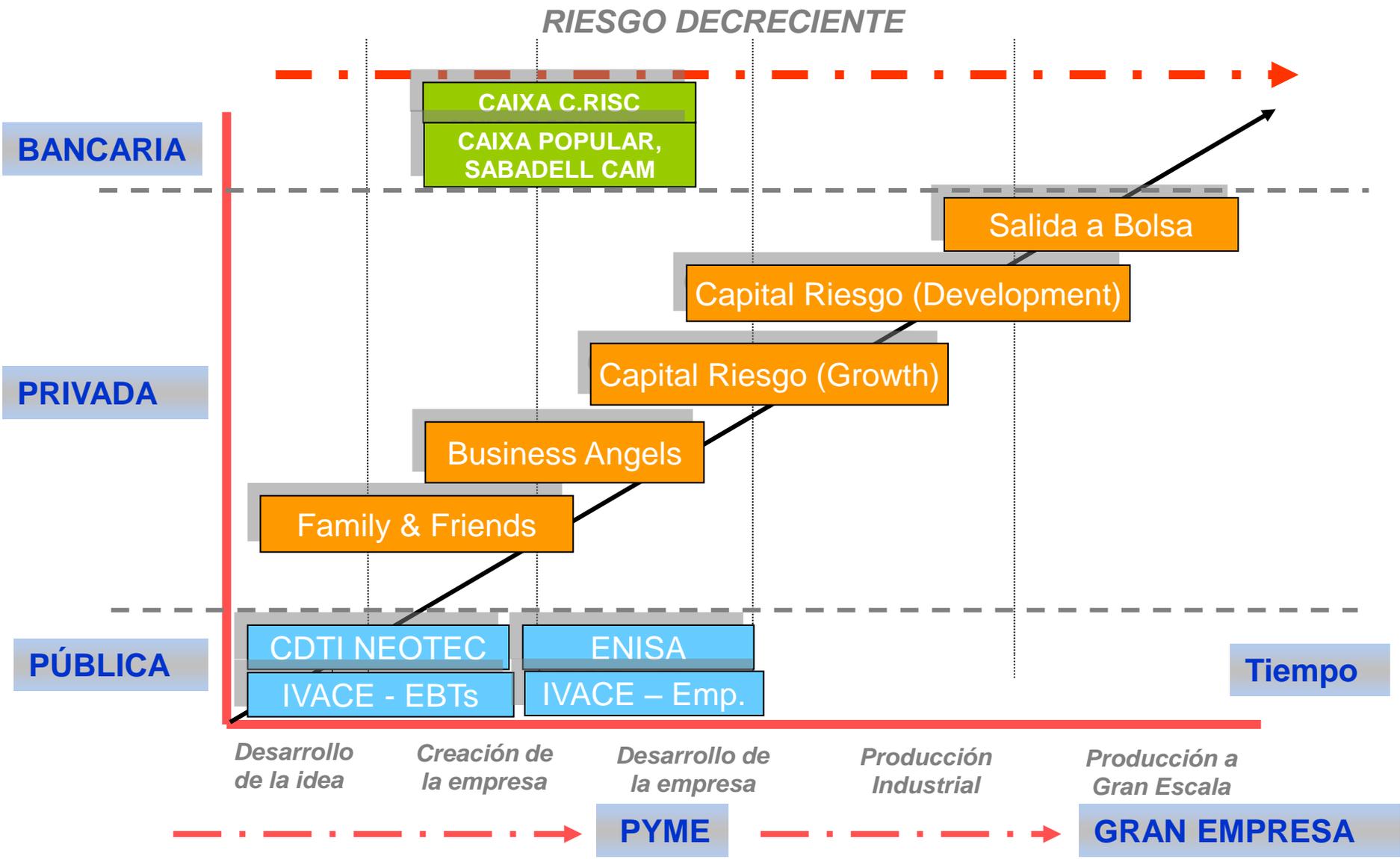


## The Capital Lifecycle



- **3 F's:** Friends, Family & Fools
- **RECURSOS PROPIOS** (Aportaciones de socios, Autofinanciación...)
- **MERCADO PRIVADO DE DEUDA** (Entidades financieras)
- **MERCADO DE CAPITALES** (Inversores Informales, Sociedades de Capital Riesgo)
- **AYUDAS Y SUBVENCIONES PÚBLICAS** (Regionales, Nacionales, Europeos)
- **CLIENTES / PROVEEDORES**

# La RECTA de la Financiación



## TRADICIONALES

### CORTO PLAZO

- Descuento Comercial
- Póliza de crédito
- Factoring
- Confirming a proveedores

### LARGO PLAZO

- Préstamos (Hipotecarios o de Garantía Personal)
- Préstamos ICO (Instituto de Crédito Oficial)
- Microcréditos
- Leasing / Renting

## NUEVOS

- Avals (SGR)
- Préstamos Participativos
- Capital Riesgo
- Business Angels

# Financiación Pública Regional y Nacional

- **Importe 100% NO reembolsable**
- **No se exigen garantías**
- **Financiación sin coste directo (no se pagan intereses)**



## Incentivos a la Inversión y el Empleo (2014)

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS PARA LA CREACIÓN Y CRECIMIENTO DE EMPRESAS INNOVADORAS**

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS PARA PROYECTOS DE INNOVACIÓN EMPRESARIAL (2014)**

**PROGRAMA EXPANDE (también para I+D)**

**PROGRAMA DE APOYO A LA INVERSIÓN Y A LA CREACIÓN DE EMPLEO**

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS PARA PROYECTOS DE CREACIÓN DE EMPRESAS DE BASE TECNOLÓGICA (tb. para I+D)**



## Incentivos a la I+D (2014)

**AYUDAS PARA LA CERTIFICACIÓN DE PROYECTOS DE I+D+i**

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS PREPARACIÓN DE PROPUESTAS A LAS CONVOCATORIAS DEL PROGRAMA H2020**

**PROGRAMA EXPANDE (también para inversiones)**

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS PARA PROYECTOS DE I + D PYME**

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS PARA PROYECTOS DE I + D EN COOPERACIÓN**

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS PARA PROYECTOS DE CREACIÓN DE EMPRESAS DE BASE TECNOLÓGICA (tb. inversiones)**

- **Importe 100% reembolsable**
- **Puede incorporar una parte de subvención a fondo perdido (entre el 25% y el 100%)**
- **Suelen exigir garantías (aval bancario entre el 30% y el 70%)**
- **El tipo de interés es inferior al de mercado (tipo de interés bonificado). 0%**



## Incentivos a la Inversión y el Empleo (2014)

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS PARA LA CREACIÓN Y CRECIMIENTO DE EMPRESAS INNOVADORAS**

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS PARA PROYECTOS DE INNOVACIÓN EMPRESARIAL (2014)**

**PROGRAMA EXPANDE (también para I+D)**

**PROGRAMA DE APOYO A LA INVERSIÓN Y A LA CREACIÓN DE EMPLEO**

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS PARA PROYECTOS DE CREACIÓN DE EMPRESAS DE BASE TECNOLÓGICA (tb. para I+D)**



## Incentivos a la I+D (2014)

**AYUDAS PARA LA CERTIFICACIÓN DE PROYECTOS DE I+D+i**

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS PREPARACIÓN DE PROPUESTAS A LAS CONVOCATORIAS DEL PROGRAMA H2020**

**PROGRAMA EXPANDE (también para inversiones)**

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS PARA PROYECTOS DE I + D PYME**

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS PARA PROYECTOS DE I + D EN COOPERACIÓN**

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS PARA PROYECTOS DE CREACIÓN DE EMPRESAS DE BASE TECNOLÓGICA (tb. inversiones)**

Incentivos a la inversión y el empleo	Máx. €	Int.	Aval	Subv.
Creación y crecimiento de empresas innovadoras	50K	0%	30%	30%
Proyectos de innovación empresarial	175K	0%	50%	25%
Creación de Empresas de Base Tecnológica	175K	0%	50%	35%

Incentivos a la I+D	Máx. €	Int.	Aval	Subv.
Preparación de propuestas H2020	20K	0%	70%	100%
Proyectos I+D Pyme	100K	0%	70%	25%
Proyectos I+D en cooperación	100K	0%	30%*	30%
Creación de Empresas de Base Tecnológica	175K	0%	50%	35%

*\*Aval para empresas de menos de 50 trabajadores. Para empresas de 50 o más trabajadores, el aval será del 100%.*



## Líneas IVACE Financiación 2014 : PYME

Línea de apoyo empresarial

Línea salida al MAB/MARF

Línea Aceleración Empresarial

Selección de empresa/entidad para la concertación de acuerdo de colaboración



## Líneas IVACE Financiación 2014 : Emprendedores

Línea Emprendedores

Línea Business Angels

Línea Venture Capital



## Línea Microcréditos

Línea para microempresas y autónomos



## Otras fuentes de financiación

Convenio con el Instituto de Crédito Oficial - ICO (MINECO)

REINDUS - Reindustrialización y Fomento de la Competitividad Industrial (MINETUR)

ENISA - Presentación Instrumentos financieros para la inversión industrial

Punto de información PIDI

- **Importe 100% reembolsable**
- **No exigen garantías**
- **La entidad prestamista recibirá un interés variable que se determinará en función de la evolución de la actividad de la empresa prestataria. Además podrán acordar un interés fijo con independencia de la evolución de la actividad.**
- **Los préstamos participativos en orden a la prelación de créditos se situarán después de los acreedores comunes.**



## Líneas IVACE Financiación 2014 : PYME

Línea de apoyo empresarial

Línea salida al MAB/MARF

Línea Aceleración Empresarial

Selección de empresa/entidad para la concertación de acuerdo de colaboración



## Líneas IVACE Financiación 2014 : Emprendedores

Línea Emprendedores

Línea Business Angels

Línea Venture Capital



## Línea Microcréditos

Línea para microempresas y autónomos



## Otras fuentes de financiación

Convenio con el Instituto de Crédito Oficial - ICO (MINECO)

REINDUS - Reindustrialización y Fomento de la Competitividad Industrial (MINETUR)

ENISA - Presentación Instrumentos financieros para la inversión industrial

Punto de información PIDI

## Préstamos participativos

<Ronda 0>	<Ronda 1>
Línea Emprendedores	Línea Business Angels
<p>Desde noviembre de 2011</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Dotación: 3,5M €</li> <li>▪ Empresas innovadoras con menos de 3 años.</li> <li>▪ Importes: 25.000€ - 100.000 €</li> <li>▪ Hasta 7 años / hasta 3 carencia</li> <li>▪ Aportación recursos propios del 15% del préstamo.</li> <li>▪ Acuerdos con organismos colaboradores:               <ul style="list-style-type: none"> <li>CEEIs</li> <li>Parques Científicos.</li> <li>Fundación UE</li> <li>Instituto IDEA</li> <li>PLug and Play</li> <li>Wayra</li> </ul> </li> </ul>	<p>Desde febrero de 2011</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Dotación: 2M €</li> <li>▪ Empresas innovadoras con menos de 5 años.</li> <li>▪ Importes: 25.000 € - 200.000 €</li> <li>▪ Hasta 7 años / hasta 3 carencia</li> <li>▪ Coinversión con business angels</li> <li>▪ Acuerdos con organismos colaboradores:, CvBAN + BA Certificados</li> <li>▪ Posibilidad de estudiar directamente las operaciones en caso de acreditación de los inversores.</li> </ul>

**<Ronda 2>**  
**Línea Venture Capital (Desde febrero de 2013)**

- Dotación: 1,5M €
- Empresas innovadoras con menos de 5 años.
- Importe: 120.000 € y 350.000 €
- Coinversión con fondos y SCR inscritos en la CNMV, y que gestionen más de 10 M€
- Seed y venture capital.
- Acuerdos de coinversión:

						
<b>Fondo</b>	30M€	>50M€	>30M€	>50M€	>30M€	>30M€
<b>Importe op.</b>	Hasta 2M€	Hasta 3M€	> 4M€	Hasta 4M€		>0,5
<b>Perfil de inversión</b>	Tecnología Biotech	Biotech TIC	Cleantech eco-energy	Software Internet Cleantech Security	Healthcare Biotech Tecnología Teleco	Biotech Ciencias de la vida

Préstamos participativos	Cofinanciador	Edad máx. empresa
Línea Emprendedores	Equipo promotor	3 años
Línea Business Angels	Inversor externo	5 años
Línea Venture Capital	Capital Riesgo (FCR o SCR)	5 años

Préstamos participativos	Mín. €	Máx. €	Aportac. mín.	Carencia máx.	Plazo máx.
Línea Emprendedores	25K	100K	25%	3 años	7 años
Línea Business Angels	25K	200K	100%	3 años	7 años
Línea Venture Capital	120K	350K	*	3 años	7 años

\* IVACE aportará como máximo el 35% de lo aportado por el FCR o la SCR

- **Importe 100% reembolsable**
- **Necesaria garantía por parte de la SGR**
- **Importe máximo: 25.000€**
- **Financia Circulante e Inversión**



## Líneas IVACE Financiación 2014 : PYME

Línea de apoyo empresarial

Línea salida al MAB/MARF

Línea Aceleración Empresarial

Selección de empresa/entidad para la concertación de acuerdo de colaboración



## Líneas IVACE Financiación 2014 : Emprendedores

Línea Emprendedores

Línea Business Angels

Línea Venture Capital



## Línea Microcréditos

Línea para microempresas y autónomos



## Otras fuentes de financiación

Convenio con el Instituto de Crédito Oficial - ICO (MINECO)

REINDUS - Reindustrialización y Fomento de la Competitividad Industrial (MINETUR)

ENISA - Presentación Instrumentos financieros para la inversión industrial

Punto de información PIDI

# Financiación Pública Nacional para la Innovación

Préstamos ofrecidos por el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI-Entidad Pública Empresarial, dependiente del Ministerio de Ciencia e Innovación) para la financiación de proyectos de I+D+i.

## Algunos Ejemplos

				TRAMO REEMBOLSABLE	
Parcialmente Subvencionado	Duración Proyectos	Presupuesto mínimo	% Financiación	Interés	Plazo máximo
Proyectos de Investigación y Desarrollo (PID)	De 12 a 36 meses	175.000	Hasta 75%	Euribor + 0.1%	10 años

100% Reembolsable	Duración Proyectos	Presupuesto mínimo	% Financiación	Interés	Plazo máximo
Línea Directa de Innovación	Máximo 18 meses	175.000	Hasta 75%	2 %	5 cuotas semestrales

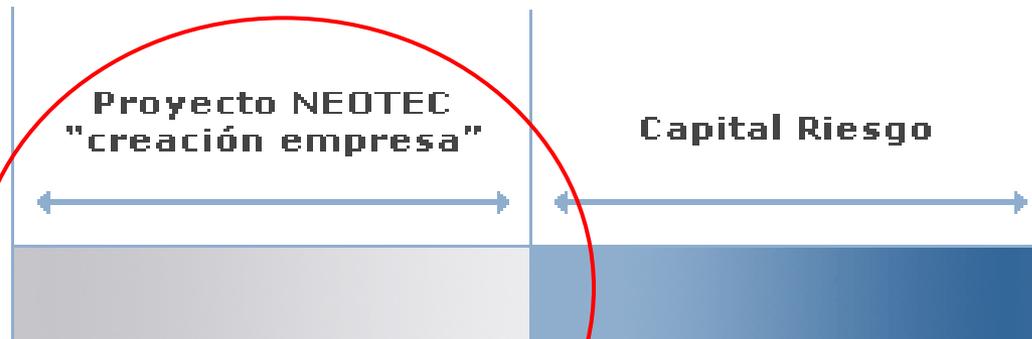
# CDTI: Iniciativa NEOTEC

Financiación ofrecida por el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI-Entidad Pública Empresarial, dependiente del Ministerio de Ciencia e Innovación) para la financiación de proyectos de I+D.

	Tipo Empresa	Presupuesto Mínimo	Volumen máximo	% Fin	Interés	Devolución (años)	
						0 a 7	y 8 a 15
<b>INICIATIVA NEOTEC (CREACIÓN)</b>	EBT < 4 años	175.000	250.000	70%	Euribor + 0.1%	Cash-Flow positivo	Cuotas lineales

Creación empresa

1ª Ronda de Negociación



**EN REVISIÓN**  
**14/11/2014**

Créditos "semilla" para la puesta en marcha de la empresa

Programa NEOTEC Capital Riesgo

La **Empresa Nacional de Innovación** es una entidad de capital público dependiente del Ministerio a través de la Dirección General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa

## Características de los préstamos participativos concedidos por ENISA

- Vencimiento a largo plazo (entre 4 y 9 años).
- Largo período de carencia (entre 5 y 7 años).
- Tipo de interés fijo (Euribor + diferencial) + variable, con un mínimo y un máximo.
- Cuantía desde 25.000 hasta 75.000 € (Línea jóvenes emprendedores/ emprendedores sociales).
- Cuantía entre 75.000 y 1.500.000 € (Resto de líneas).
- Válidos para todos los sectores de actividad, excepto inmobiliario y financiero, y para todo el territorio nacional.



## Requisitos para acceder a la **financiación** de ENISA

- Ser PYME con forma societaria conforme a la definición de la UE.
- Presentar un proyecto, viable técnica y económicamente, promovido por un equipo de demostrada solvencia profesional.
- La financiación de ENISA estará vinculada a la estructura financiera y económica de la empresa, así como a su solvencia.
- Contar con estados financieros auditados y/o cuentas depositadas en el Registro.



### ENISA Jóvenes Emprendedores

Estimular la creación de empresas promovidas por jóvenes empresarios, facilitando el acceso a una financiación preferente con la única garantía de su proyecto empresarial.

- Emprendedores < 40 años (mayoría capital social)
- Constituida máx. 24 meses antes de solicitud
- Modelo de negocio innovador/novedoso
- Aportaciones de los socios del 15/30% del préstamo solicitado
- Tramitación: Asociaciones de Jóvenes Empresarios.  
**CEEI's de ANCES** (Asociación Nacional de CEEIs)  
Agencias de Desarrollo Regional

***Importe: Entre 25.000€ y 75.000€***

***Amortiz.: 4 años. Carencia: 1 año***

### ENISA Emprendedores

Apoyar financieramente a las pymes promovidas por emprendedores, para acometer las inversiones necesarias en sus primeras fases de vida y llevar a cabo su proyecto empresarial.

- Constituida máx. 24 meses antes de solicitud
- Modelo de negocio innovador/novedoso
- Estructura financiera equilibrada y Profesionalidad en la gestión
- Calidad y viabilidad del proyecto empresarial
- Estados financieros auditados o cuentas depositadas en registro
- Aportaciones de capital por parte de los socios por un importe, como mínimo, igual a la cuantía del préstamos solicitado a ENISA.

***Importe: Entre 25.000€ y 300.000€***

***Amortiz.: 6 años. Carencia: 2 años***

### ENISA Competitividad

Dirigida a financiar proyectos basados en modelos de negocio viables, rentables y contrastados, enfocados a:

- La mejora competitiva de sistemas productivos y/o cambio de modelo productivo.
- La expansión mediante ampliación de la capacidad productiva, aumento de gama de productos/servicios, diversificación de mercados...
  
- Ser una PYME en forma societaria
- Estructura financiera equilibrada y Profesionalidad en la gestión
- Calidad y viabilidad del proyecto empresarial
- Estados financieros auditados o cuentas depositadas en registro
- Nivel de Fondos Propios como mínimo, igual a la cuantía del préstamos solicitado

**Importe: Entre 75.000€ y 1.500.000€**

**Amortiz.: 9 años. Carencia: 7 años**

### ENISA Mercados Alternativos

Financiar proyectos de consolidación, crecimiento e internacionalización, que busquen capitalización y/o deuda a través de un mercado regulado, el MAB y el futuro MARF.

- Ser una PYME en forma societaria
- Modelo de negocio innovador/novedoso
- Estructura financiera equilibrada y Profesionalidad en la gestión
- Calidad y viabilidad del proyecto empresarial
- Estados financieros auditados o cuentas depositadas en registro
- Nivel de Fondos Propios como mínimo, igual a la cuantía del préstamos solicitado

**Importe: Entre 300.000€ y 1.500.000€ Amortiz.: 9 años. Carencia: 7 años**

### ENISA Fusiones y Adquisiciones

Financiar proyectos empresariales promovidos por pymes que contemplen una operación societaria (fusión, adquisición o escisión) dirigida a incrementar la competitividad de la empresa.

- Ser una PYME en forma societaria
- Modelo de negocio innovador/novedoso
- Estructura financiera equilibrada y Profesionalidad en la gestión
- Calidad y viabilidad del proyecto empresarial
- Estados financieros auditados o cuentas depositadas en registro
- Nivel de Fondos Propios como mínimo, igual a la cuantía del préstamos solicitado

**Importe: Entre 300.000€ y 1.500.000€ Amortiz.: 9 años Carencia: 7 años**

- **Entidad pública empresarial** (adscripción ministerial), que tiene consideración de Agencia Financiera del Estado.
- **Objetivos:** **sostener y promover** aquellas **actividades económicas** que contribuyan al crecimiento y a la mejora de la distribución de la riqueza nacional y en especial, aquéllas que, por su trascendencia social, cultural, innovadora o ecológica, merezcan una atención prioritaria.

- + ICO Empresas y Emprendedores 2014**
- + ICO Garantía SGR/SAECA 2014**
- + ICO Pagarés y Bonos de Empresas 2014**
- + ICO Innovación Fondo Tecnológico 2013-2015**
- + ICO Comercio Minorista 2014**
- + ICO Comercio Interior 2014-2015**
- + ICO ICAA Producción Cinematográfica**

# Ayudas Públicas

- Objeto y actuaciones apoyables
- Ámbito de actuación
- Organismo concedente
- Beneficiarios
- Costes elegibles
- Compatibilidad con otras ayudas
- Plazos de admisión de solicitudes
- Requisitos y valoraciones por programa
- Documentación a presentar



# Financiación NO tradicional

## ¿Qué es un Business Angel?

- El término “Business Angels” surge en **Broadway**
- Gente con **gran bagaje** empresarial
- Invierten tanto su **experiencia** profesional, como su **capital**
- Supervisan, apoyan la gestión y contribuyen a la **evolución del proyecto**
- Suelen realizar inversiones de **carácter local**
- **Iniciativas** nuevas en vías de desarrollo



## Sus orígenes. Los BA pueden ser:

- Empresarios que quieren **invertir** en otro negocio **en la zona** o hacer **sinergias** con su negocio.
- Inversores que prefieren diversificar sus inversiones en diversas oportunidades de inversión.
- Inversores que prefieren **poner dinero en negocios emergentes**, que les pueda dar mayor rentabilidad que las inversiones tradicionales.
- Ejecutivos que encuentran estimulantes **asesorar** a pequeñas empresas.
- Ejecutivos en busca de una carrera profesional y mientras trabajan **invierten** sus recursos y experiencia en una empresa a la que se puedan incorporar **en un futuro**.
- Jubilados (independientemente de su edad) con recursos que quieren **seguir en activo** en el mundo empresarial.

- Financiación en forma adquisición de acciones o participaciones en la sociedad realizada por inversores privados.
- Asignan **su propio dinero**, mientras que las entidades de capital riesgo suelen invertir recursos de terceros (inversores institucionales, entidades financieras, empresas, etc.).
- Invierten sólo en **zonas próximas** a su lugar de residencia.
- Los **importes** invertidos suelen ser sustancialmente **inferiores** a la media que dedican las entidades de capital riesgo en cada operación.
- Están dispuestos a entrar en **etapas más tempranas** de la vida de una empresa.



## INVERSORES o SOCIOS INDUSTRIALES

- Pueden **no invertir dinero** o invertir menos que un business angel
- Tiene un **gran conocimiento del sector**
- **Aportan negocio** (comercialización, subcontratación, etc...) pueden **aportar infraestructuras**
- Pueden ser empresas líderes en sus sectores
- Entran en distintas **fases de expansión** de la empresa
- Pueden llegarse a conformar con el valor añadido que aporta la inversión (**permanencia en el capital**) sin necesidad de exit
- Pueden **ayudar** mucho a la **gestión** si el emprendedor lo quiere

- Aunque existe la misma preocupación por la desinversión, suelen ser **más pacientes** que los inversores de capital riesgo.
- **No realizan análisis tan detallados** como los que efectuarían los inversores de capital riesgo.
- Aceptan **rentabilidades esperadas inferiores** a las de las entidades de capital riesgo.
- Sus decisiones de inversión pueden verse afectadas por **motivaciones no estrictamente financieras** de signo muy diverso (desarrollo económico de su zona, satisfacción profesional, vinculación familiar, etc.).

**AEBAN** ASOCIACION ESPAÑOLA  
BUSINESS ANGELS

Comunidad Valenciana  
Business Angels  
Network



1. **Escuela de emprendedores:** Enseñando a los emprendedores a relacionarse con este mecanismo de financiación poco habitual
2. **Escuela de inversores:** Enseñando a los potenciales inversores a invertir en empresas
3. **Foros de financiación :** Creando puntos de encuentro entre inversores y emprendedores
4. Creando la **Red de inversores** privados de proximidad de los CEEI CV
5. Creando una Red de **“Talent Pool”**



## LONJA DE INVERSIÓN

Perfiles de inversión e inversores



Consultas  
Sugerencias

¿No estás  
registrado?

Quiénes  
somos

Portada

Inversores/proyectos

Participación

Buscador

### Inversores



Léolo



peperris



Katsumoto



Winner  
Lean  
constructor



JMA



NEXT



MOBILIA



juan  
manuel



Eduardo  
Perez



Japerez



nave



open space  
comarcal

### Proyectos que buscan inversores



Creación



Crecimiento  
a través de



Técnicas de  
cultivo de



hotel con  
encanto



Sin imagen  
Fabricación  
de



Sin imagen  
COMERCIO  
SISTEMA



Bubot:  
Online



Crecimiento



TWINSMS &  
TWINMOBIL



plataforma  
de



Sin imagen  
HereAPP



Academia  
de idioma

### Agenda

<< septiembre >>

2012

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sá	Do
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

### Próximos Eventos

**Hoy 10:00**

Escuela de inversores

**Mañana 10:00**

Escuela de emprendedores ADESP  
Petrer: "Mi proyecto es una  
STARTUP"- 26 de septiembre

**27/09/2012 09:00**

Curso: Aspectos Financieros del 7PM  
de la UE

**28/09/2012 09:00**

Curso sobre Fondos europeos y  
proyectos estratégicos 2014-2020

**04/10/2012 11:00**

- Importes elevados
- Especialistas vs. Generalistas
- Aportación de capital en empresas que no coticen en bolsa, ni se dediquen a actividades financieras o del sector de la construcción, inmobiliarias, etc.
- Regulado legalmente (Fondos / Sociedades de Capital Riesgo)

**ASCR<sup>RI</sup>**  
Asociación Española de Entidades de Capital Riesgo

**TIRANT**  
FONDO CAPITAL RIESGO

**SFbiotech**  
SUANFARMA Biotech

**COMVAL EMPRENDE**

**YSIOS CAPITAL**

 Angels Capital

**SantAngel F.C.R**

Estimula la promoción y el impulso de la creación de entidades que tomen participaciones temporales en el capital de empresas no financieras cuyos valores no coticen en el primer mercado de las Bolsas de Valores.

## OBJETIVOS

- **Colaborar con la Administración para establecer y desarrollar el marco jurídico, fiscal y financiero adecuado para los inversores de capital de riesgo, así como para los destinatarios de la inversión.**
- **Facilitar la posibilidad de inversiones conjuntas de los socios de la Asociación para las operaciones de capital riesgo.**
- **Desarrollar y mantener un alto nivel ético y profesional en la gestión de todos los socios de conformidad con el Código de Conducta aprobado.**
- **Organizar conferencias, seminarios, coloquios o cualesquiera tipo de reuniones relacionadas, directa o indirectamente, con la actividad de capital riesgo**
- **Realizar y publicar informes, boletines, libros o estudios elaborados o financiados por la propia Asociación, o por aquellas entidades con las que la Asociación preste de algún modo su colaboración.**

**Implantación en la  
Comunidad Valenciana**

**Invierten 2x compromiso  
GVA en la Comunitat**

	 <b>ENTERPRISE FORUM SPAIN</b>	 <b>CLAVE MAYOR S.A. S . G . E . C . R .</b>	 <b>ADARA</b>	 <b>INVEREADY</b> Technology Investment Group
<b>Fondo</b>	<b>5M€</b>	<b>10M€</b>	<b>&gt;30M€</b>	<b>10-15M€</b>
<b>Importe por operación</b>	<b>0,2M€</b>	<b>0,1- 1M€</b>	<b>2 - 4M€</b>	<b>0,5 - 1,2M€</b>
<b>Perfil de inversión</b>	<b>Tecnología</b>	<b>Innovación-generalista</b>	<b>TIC</b> <b>Software</b> <b>Semiconductores</b> <b>Seguridad</b> <b>Servicios on line</b>	<b>Biotech</b>

# Financiación Tradicional

- Préstamos hipotecarios
- Préstamos personales
- Leasing
- Renting
- Descuento comercial
- Póliza de crédito
- Tarjeta de crédito
- Factoring
- Confirming a proveedores



**BBVA**



**SabadellCAM**



**Bankia**



**caixa  
popular**



**Santander**

- **No analizan a sus clientes sino al Librado, que es quien está obligado al pago.**
- **No hay límites.**
- **Sus clientes mantienen su CIRBE intacta.**
- **Ausencia de impagados.**

## Línea de Descuento de pagarés

- Facilitan liquidez inmediata.
- Cobertura frente a impagados.

## Factoring

- Anticipo de Facturas.
- Tanto del Sector Privado como del Sector Público.
- Ya no es necesario esperar a recibir el Pagaré, el Confirming o la Transferencia.

## Línea de Crédito

- Facilitan una Línea de Crédito a sus clientes de Línea de Descuento.

## Infocif

- Red social de Empresas.
- Información+ Facilidad de Gestión+ Notoriedad y Crecimiento.

# OTROS tipos de Financiación

MICROMECENAZGO o CrowdFUNDING

Préstamos P2B o CrowdLENDING

Préstamos P2P o P2P Lending

LOVE MONEY

MICROCRÉDITOS

OTROS (Préstamos Sociales, Deducciones y Premios)

# Micromecenazgo o Crowdfunding

*Nuevas formas de relación de la persona y/o de la empresa con el entorno mediante la aplicación de nuevas tecnologías **web 2.0** de colaboración masiva*

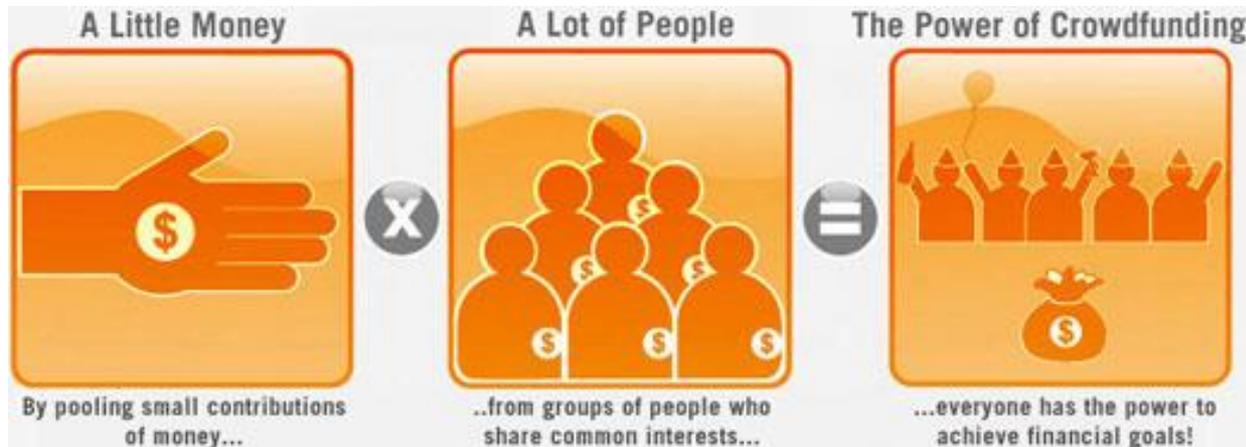
## FINANCIACIÓN

# Crowdfunding

= **Micromecenazgo**

¿Necesitas financiación?

Consiste en la financiación de proyectos por parte de muchas personas y con aportaciones económicas individuales reducidas.



Esto es: en vez de pedir a **1** financiador **10.000€**, se pide a **10.000** financiadores **1€** a cada uno.

## Aplicaciones:

Esta forma de financiación colectiva o en masa está siendo utilizada por gran variedad de sectores y proyectos, tales como blogs, periódicos, música, cine independiente, etc.

## Recompensa:

La recompensa puede estar enfocada a:

- **Promoción** de la persona que realiza el donativo
- **Regalos**: a través de artículos de merchandising, descuentos...
- **Participación** proporcional de los **beneficios**.

## Ventaja:



Permiten a las ideas creativas que no encajan en los patrones requeridos por los financieros convencionales, obtener dinero en efectivo. Aparte de obtener financiación se obtienen potenciales clientes gracias al boca oído.

## Inconveniente:



La necesidad de elevada divulgación del proyecto cuando aún se encuentra en fase muy temprana, lo que expone al promotor a que su idea sea copiada por otras empresas.

## Ejemplos:

- Pioneros: Grupo británico de rock Marillion

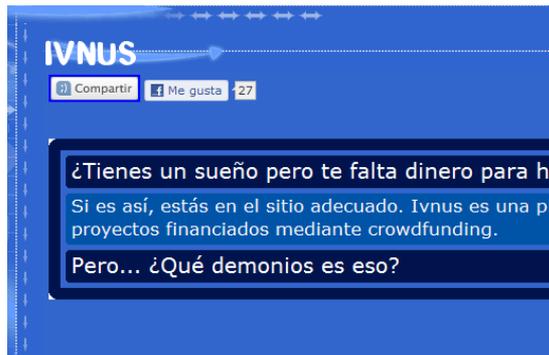
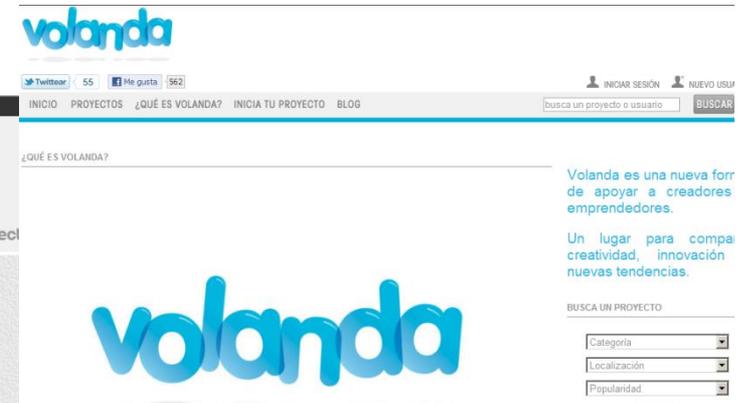
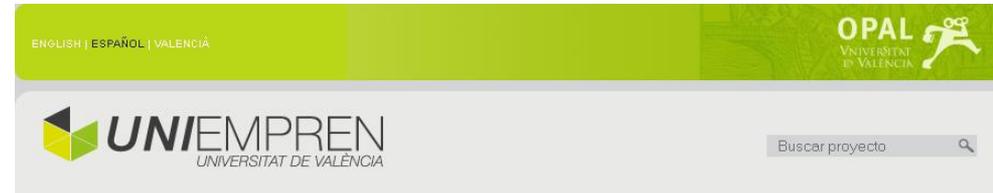
-1ª plataforma de crowdfunding en España: Verkami ([www.verkami.com](http://www.verkami.com))

En esta plataforma los proyectos tienen un límite de 40 días para conseguir recaudar dinero.

The screenshot shows the Verkami website interface. At the top right, there are language options for 'Español' and 'Català'. The main navigation bar includes the 'verkami' logo and links for 'proyectos', 'qué es verkami', 'FAQ', 'empieza tu proyecto', and 'iniciar sesión'. The main content area features a large blue banner with the text 'Apoya ideas diferentes y artistas innovadores'. Below this, a description states: 'verkami es 'crowdfunding' para financiar proyectos originales y creadores independientes'. A link is provided: 'Lee más sobre verkami o echa un vistazo a los proyectos'. The featured project is 'Voramar', which has a progress bar showing 'RECAUDADO 200€' out of a goal of 'DE 2.500€'. A timer indicates 'QUEDAN 36 DIAS'. The background of the project card is a photograph of a busy beach.

## Otros ejemplos:

**KickStarter (kickstarter.com),  
Lánzanos (lanzanos.com)  
Ivnus (ivnus.com),  
Fandyu (fandyu.com)  
Volanda (volanda.com)  
Uniempre (uniempren.es)**





**PLATAFORMA DIGITAL QUE PERMITE A CREADORES DE PRODUCTOS FÍSICOS E INVENTOS, CONSEGUIR FINANCIACIÓN PARA HACER REALIDAD SUS PROYECTOS**

**¿Cómo Funciona?**

**1 TIENES UNA IDEA DE PRODUCTO:** Tienes una idea de producto físico y has realizado un prototipo para comprobar que es viable.

**2 CALCULAS TUS COSTES:** Debes calcular cuánto te costaría fabricarlo, así como el número de unidades que necesitarías vender para auto-financiarte.

**3 FROMLAB ESTUDIA TU PROYECTO:** Estudio de la viabilidad de tu idea y publican una ficha de producto en la plataforma.

**4 LOS USUARIOS TIENEN 40 DÍAS PARA FINANCIAR TU IDEA:** Los usuarios pueden realizar reservas de tu producto, abonando la cantidad a través de una pasarela de pago.

**5 AL TERMINAR CON ÉXITO, LO FABRICAS Y LO ENVÍAS:** Si consigues las reservas necesarias, recibirás la financiación, deberás fabricar el producto y enviarlo a los usuarios.



¿Te anticiparías al Alzheimer?



Fecha límite

**15 de Marzo 2014**

Objetivo

**1.000 €**



Cáncer de mama: Cómo predecir su agresividad con un análisis de sangre



Fecha límite

**15 de Marzo 2014**

Objetivo

**16.000 €**



## MIT Technology Review

Publicado por Opinno

English | en Español | auf Deutsch | in Italiano | 中文 | em Português

INICIO | INFORMÁTICA | INTERNET | TELECOMUNICACIONES | ENERGÍA | MATERIALES | BIOMEDICINA

NEGOCIOS

### El 'crowdfunding' español financia una investigación biomédica por primera vez a través de internet

*Un proyecto para detectar el alzhéimer ha recaudado 1.000 euros gracias a 25 donantes y a la plataforma de micromecenazgo de ciencia iLoveScience*

MIÉRCOLES, 19 DE FEBRERO DE 2014 | POR SERGIO FERRER

Paremos los pies a las bacterias – Ayúdanos contra la sepsis

Fecha límite

**15 de Marzo 2014**

Objetivo

**10.000 €**



# Crowdlending o P2B Lending

Préstamos a empresas, proyectos o a personas por numerosos financiadores, en lugar de por un único o un número limitado de inversores.

Invertir dinero en préstamos online para empresas

## Ejemplo de Crowdlending a través de la subasta de pagarés



Listado de subastas de pagarés en la plataforma Circulantis

Sector	Importe	Días	Interés medio ↕	Rating ↕	Opinión crédito ↕	Financiado	Fin	
Construcción y Actividades Diversas <a href="#">Ver</a>	2.129,34€	145	9,95%	13	2.600.000€	<div style="width: 53.79%;"><div style="width: 53.79%;"></div></div> 53.79%	6d.19h.48m.38s.	<a href="#">i</a>
Electricidad - Electrónica y alta Tecnología <a href="#">Ver</a>	6.931,20€	126	9,97%	16	1.400.000€	<div style="width: 70.4%;"><div style="width: 70.4%;"></div></div> 70.4%	4d.19h.48m.38s.	<a href="#">i</a>
Construcción y Actividades Diversas <a href="#">Ver</a>	5.191,60€	108	9,85%	13	6.000.000€	<div style="width: 100%;"><div style="width: 100%;"></div></div> 100%	Finalizada	<a href="#">i</a>
Construcción y Actividades Diversas <a href="#">Ver</a>	14.447,43€	130	12,35%	9	6.000.000€	<div style="width: 100%;"><div style="width: 100%;"></div></div> 100%	Finalizada	<a href="#">i</a>
Química, Petroquímica, Caucho y Plástico <a href="#">Ver</a>	3.055,01€	54	11,01%	15	700.000€	<div style="width: 100%;"><div style="width: 100%;"></div></div> 100%	Finalizada	<a href="#">i</a>

# Préstamos P2P

(Peer to Peer – persona a persona)



- Surgen como modelo alternativo de inversión en Internet
- Nacieron en Londres y en la actualidad cuenta con mucha popularidad en el mercado estadounidense.

≡ Modelo de crédito en el que prestamistas y prestatarios individuales participan en un mercado de subastas a través de Internet para determinar los tipos de interés de los préstamos

**Una práctica común en una de las plataformas:**

**“Soy empleado de banca y necesito 1.400 euros para afrontar mis gastos en Navidad”.**

Es la carta de presentación de un usuario de una plataforma de P2P para solicitar un préstamo en Internet

**Ha establecido la duración del mismo a su antojo, 12 meses, y el tipo de interés que le gustaría pagar, el 6,5%.**

En uno de los grandes bancos tradicionales el interés hubiera podido llegar al 9%.

**Trato hecho, préstamo concedido y aceptado, todo por Internet y sin verse las caras.**

## Características:

Prestamistas y prestatario pactan condiciones de devolución, tipos de interés y el riesgo es asumido por el prestamista particular.

- La concesión de este tipo de préstamos, está sujeta a un **estudio de riesgo de la solicitud**, una vez que sea aceptado
- Se amortiza en **cuotas mensuales** en un plazo de entre un año y tres
- Los **intereses son más beneficiosos** que los que ofrecen las entidades tradicionales o financieras de crédito
- El particular que ofrece el préstamo también obtiene una **mayor rentabilidad económica** en equiparación con lo que recibiría depositando su capital en un método de inversión habitual

En UK:

**ZOPA**

<http://uk.zopa.com>

- Pionera de los **préstamos 2P2**
- En pleno apogeo de éxito y expansión internacional

The screenshot shows the Zopa website interface. At the top, there is a navigation bar with the Zopa logo and links for 'Get a loan', 'Lend money', 'Listings', 'About Zopa', 'Community', and 'My Zopa'. Below the navigation bar, a 'Hello!' message welcomes users, stating that Zopa is a peer-to-peer lending platform that bypasses banks. The main content area features a 'Get a loan' section with a list of benefits: getting a loan quote without damaging credit scores, no application fees, the ability to reduce interest by repaying early, and interest payments going to real people. To the right of the benefits is a 'Check today's rate' section with a form to input the loan amount (set to 5000) and the term (set to 36 months). A 'GET A QUICK QUOTE' button is located at the bottom of the rate checker. On the left side of the 'Get a loan' section, there are logos for 'one show', 'newsnight', 'Telegraph', and 'Daily Mail', along with a 'Most Trusted' badge and a testimonial from 'biscuit@'.

En EEUU:

**PROSPER**

[www.prosper.com](http://www.prosper.com)

-Puedes solicitar un crédito de hasta 25.000 \$.

- Cuenta con una comunidad de 850.000 usuarios y un volumen crediticio de 179 millones de dólares.

- Ellos se encargan de analizar tu historial crediticio y de darte un “rating”

- Posteriormente, publican tu solicitud incluyendo el tipo máximo que estas dispuesto a pagar



The screenshot shows the Prosper website header. At the top right, there are links for 'Sign In', 'Join Now', and 'Help'. The main navigation bar includes 'Invest', 'Borrow', 'How It Works', and 'About Us'. Below the navigation bar, it displays '1,060,000 members' and '\$226,000,000 in personal loans funded'. Social media icons for Facebook, Twitter, and RSS are also present.

We connect people who want to **invest money** with people who want to **borrow money**

[Learn More](#)

I WANT TO INVEST MONEY

ACTUAL RETURNS\*

**10.1%**

- Earn great return
- Diversify your portfolio
- Control your investment

I WANT TO BORROW MONEY

RATES STARTING AT\*\*

**5.9%**  
APR

- Low fixed rates
- Easy monthly payments
- No hidden fees or hassles

Check your rate

En España:

**COMUNITAE**

[www.comunitae.com](http://www.comunitae.com)

Ofrece la posibilidad de prestar su propio dinero (a partir de 25 €) a través de un sistema de subasta

Para usuarios que pidan préstamos personales de entre 3.000 y 15.000 euros, a un plazo de dos a cuatro años

The screenshot shows the Comunitae website interface. At the top, there is a navigation bar with the following options: "Quiero un préstamo", "Quiero prestar", "Grupos", "Recomendar Comunitae a un amigo", "Sobre Comunitae", "Blog", and "Ayuda". Below the navigation bar, there is a section titled "Para disfrutar de este sitio" (To enjoy this site). This section is divided into two main areas: "Consigue financiación: Sencillo y transparente, deja que la gente te financie." (Get financing: Simple and transparent, let people finance you.) and "Encuentra rentabilidad: Presta dinero a gente solvente, de forma segura y rentable." (Find profitability: Lend money to solvent people, safely and profitably.). The first area features a "Pide un préstamo" (Request a loan) button and a large "7,2%" interest rate, with the text "TAEs desde el" (TAEs from) below it. The second area features a "Presta dinero ahora!" (Lend money now!) button and a large "7,1%" interest rate, with the text "Rentabilidades medias anuales" (Annual average returns) below it. Below these sections, there is a "Subastas Destacadas" (Featured Auctions) section. It displays a specific auction for "diego" with a value of 6.000 euros at 11,00% (48 meses). The auction is currently "abierta" (open) and has 33 bids, with 2.075 € financed and 34,58 % covered. The auction is set to close in 7 days, 9 hours, and 27 minutes. The classification is "B". To the right of the featured auctions, there is a summary box stating: "En Comunitae se han prestado 792.650 € y hay 863 usuarios dispuestos a prestar dinero." (In Comunitae, 792,650 € have been lent and there are 863 users willing to lend money.) and "Ya somos 24.490 usuarios" (We are now 24,490 users). A "Ver estadísticas" (View statistics) link is also present.

**Comisión:** Al prestador le exige un 1% anual por el saldo prestado, y al prestatario le cobra un 1,5% del capital solicitado a la hora de aperturar el crédito, con un mínimo de 60 €. Rentabilidad media anual es del 10,3%



## Inconveniente:

Vacío legal para su desarrollo

## Ventajas:

- Para el **prestamista**: una rentabilidad atractiva y una alternativa de inversión no accesible hasta ahora al mercado minorista
- Para el **prestatario**: la persona que solicita el préstamo decide el tipo de interés al que está dispuesto a endeudarse, pudiendo conseguir tipos de interés inferiores a los de la banca tradicional
- Para **ambos**: la eliminación del banco como intermediario



# LOVE MONEY

**Dinero de FAMILIA o dinero de las personas CERCANAS  
que me quieren**



## Familiares, Amigos & Locos



Conjunto de **personas** que pueden estar interesadas en invertir en tu negocio, bien porque formen parte de tu **círculo directo** de relaciones y quieran apoyarte porque **confíen en ti**, o bien porque **tu proyecto les resulte atractivo** y estén dispuestos a respaldarlo.

**No siempre** su apoyo consiste en **aportaciones de dinero**, puede que sea el aval que necesitas para que sea el banco el que te facilite el dinero o alguna aportación en especie (maquinaria, local...).

**Lo más conveniente para ti es un simple préstamo privado sin intereses**

## Dinero de familia o dinero de las personas Cercanas que me quieren



- Financiación de proximidad
- Puede servir para ayudar a crear o a desarrollar una empresa
- La aportación no representa un préstamo, sino una suscripción de capital social por la que los inversores se convierten en accionistas

## Características:

- Son grupos de personas afines (lo habitual es que les unan lazos familiares o de amistad)
- Crean un fondo común con aportaciones de entre 20 y 30 euros para resolver ellos mismos los aprietos que la crisis les presenta mediante microcréditos (en torno a los 300 euros).

## TRANSFORMANDO

[www.transformando.org](http://www.transformando.org)

ONG encargada de poner en marcha las CAF en Madrid

**Transformando**  
Cooperativa de Iniciativa social  
Calle Silva, 2 3º-3 28013 Madrid  
Tel.: +34 91 542 61 01

+ Inicio  
+ Inglés / Francés  
+ Contacto

Construyendo Economía Solidaria

Servicios para la generación de ingresos y autoempleo | Servicios para agentes sociales | Trans formando | Equipo | Trabajos realizados | Noticias | Economía Solidaria | Redes | Participa | USUARIOS/AS

**SERVICIOS PARA LA GENERACIÓN DE INGRESOS Y AUTOEMPLEO**  
Diseñamos y realizamos acciones que facilitan que personas, en situación o riesgo de exclusión, puedan iniciar y consolidar sus iniciativas de negocio, a través de itinerarios de atención personalizados.  
+ Formación para la creación y gestión de empresas  
+ Orientación y asesoramiento para la creación y gestión de empresas  
+ Microcréditos  
+ Formación de formadores-as y de técnicos-as de empleo  
+ Estudios y consultoría  
+ Publicaciones

**SERVICIOS PARA AGENTES SOCIALES**  
Prestamos servicios profesionales de consultoría y formación a las Entidades No Lucrativas, Escuelas de formación y Administración Pública.  
+ Formación  
+ Diseño y Evaluación de proyectos  
+ Planificación Estratégica  
+ Calidad  
+ Estudios sociales  
+ Comunidades Autofinanciadas (CAF)  
+ Programa de Participación a través del Asociacionismo

Quiero crear una asociación | *transformando* | Conoce los servicios que ofrecemos a nuestros/as usuarios/as + inicio | Cómo crear mi propia empresa

# microCRÉDITOS



Acceso ruralvía

- ▶ Acceso **dni**
- ▶ Recomendaciones de Seguridad

Canales disponibles



Productos de Ahorro

Préstamos

- Tarjetas ▶
- Jóvenes ▶
- Banca Privada ▶
- Fondos de Inversión ▶
- Planes de Pensiones y Previsión ▶
- Bolsa y Mercados ▶
- Seguros ▶
- Comercios ▶
- Responsabilidad Social ▶
- Videos ▶

Empresas ▶ Catálogo de Productos ▶ Préstamos

◀ Compartir ▶ ▶ Imprimir

Con los créditos y préstamos de Caixa Popular, podrás financiar todas tus necesidades en las mejores condiciones. Tenemos el préstamo que mejor se adapta a tus necesidades de financiación a corto, medio y largo plazo.

Simulador Préstamos



Préstamos

Para que nada te impida conseguir tus deseos, ofrecemos una amplia variedad de préstamos adaptados a tus necesidades.

Dejamos ayudarte en todo lo que necesitas, con las mejores condiciones de financiación, tramitación y además al mejor tipo de interés.



Préstamos

Con las Hipotecas de Caixa Popular, tu hogar es mucho más seguro y confiable.

Te ofrecemos un préstamo hipotecario flexible y adaptable a tus necesidades.

**Totalmente flexible** ya que puedes elegir el tipo de interés fijo o mixto. Además, con tu Hipoteca de Caixa Popular disfrutas de beneficios fiscales.

**MicroBank** LOCALIZADOR DE OFICINAS | CASOS REALES CAS | CAT | ENG Buscador: en "la Caixa" 🔍

Acceso directo a Línea Abierta 🔒

CONOCE MICROBANK MICROCRÉDITOS CUENTAS AHORRO E INVERSIÓN SERVICIOS MONTE PIEDAD

Inicio ▶ Microcréditos

**NUESTROS MICROCRÉDITOS**  
En MicroBank queremos atender tus necesidades y apoyarte en tus proyectos.

MICROCRÉDITO PARA EMPRENDEDORES  
MICROCRÉDITO PERSONAL Y FAMILIAR  
ECO MICROCRÉDITO  
CRÉDITO EMPRESA SOCIAL

# OTROS

**KIVA** Lend Zip About Teams Updates Sign in Portfolio

Empower people around the world with a \$25 loan [How it works >](#)

**Dolores**  
Philippines  
A loan of \$225 helps Dolores to buy more meat to sell to her customers.  
[Read their story >](#)

[Lend Now](#) or [Browse all loans](#)

**How It Works** [Learn more](#)

- 1 Choose a borrower
- 2 Make a loan
- 3 Get repaid
- 4 Repeat!

[Ready? Find a loan](#)

**98.79%**  
repayment rate to date.

[Like](#) 196,698 people like this. Be the first of your friends.

Follow: [f](#) [t](#) [y](#) [r](#) [in](#) [Follow](#)

**What's New** [<<](#) [>>](#)

Kiva Blog Update  
Top 20 Tips and Hacks to Travel Like a Kiva Pro >

Kiva has been awarded Charity Navigator's highest rating

**CHARITY NAVIGATOR**  
Four Star Charity

[www.kiva.com](http://www.kiva.com)

Permite a internautas en todo el mundo prestar dinero a personas en países en desarrollo para crear su propio negocio

Since Kiva was founded in 2005:

**1,232,735** Kiva lenders

**\$633,123,425** in loans

**98.81%** repayment rate

We work with:

**286** Field Partners

**450** volunteers around the world

**83** different countries

- **La deducción fiscal por inversión en I+D beneficia sólo al 0,5% de las empresas, baja solicitud**
- **Empresas residentes en España sujetas al IS que realicen actividades de I+D+i**
- **Compatibles con otras ayudas publicas**
- **Efecto financiero inmediato: Ahorro en la factura de Hacienda en el momento de presentar el impuesto**
- **Protege la confidencialidad de los proyectos: El análisis y la documentación de las actividades deducibles pueden realizarse en el ámbito de la empresa**
- **Adaptación a la coyuntura económica de la empresa: Se guarda el derecho a la deducción en un ejercicio futuro (15 años)**
- **¿Qué me puedo deducir?**

## PROYECTOS I+D

- % de todos los gastos directamente relacionados con el proyecto más las siguientes deducciones adicionales.
- % de los gastos de contratación de universidades, OPIs y Centros de Innovación Tecnológica.
- % de los gastos de personal cualificado con dedicación exclusiva a I+D.
- % de las inversiones en inmovilizado material e inmaterial para la ejecución de actividades de I+D.

## PROYECTOS DE INNOVACIÓN TECNOLÓGICA

- % de los gastos de contratación de universidades, OPIs y Centros de Innovación Tecnológica.
- % de los gastos de diseño industrial e ingeniería de procesos.
- % de la adquisición de tecnología avanzada.
- % de los gastos de certificación de las normas ISO 9001, GMP o similares.

- Premios CEEI IVACE VALENCIA
- Premios DÍA DE LA PERSONA EMPRENDEDORA
- Premios VALENCIA EMPRENDE
- Premio de la Revista EMPRENDEDORES
- Premio La Caixa “Emprendedor XXI”.
- Premios Rey Jaume I

Fondos, y sobre todo, prestigio y notoriedad



Las tres fases que componen la Innovación en PYME cubrirán el ciclo completo de innovación. <http://europa2020.emprenemjunts.es/index.php?op=24&n=39347>

## **Fase 1: Concepto y evaluación de la viabilidad:**

Las PYME recibirán financiación para estudiar la viabilidad científica o técnica y el potencial comercial de una nueva idea (prueba de concepto) a fin de desarrollar un proyecto innovador. Un resultado positivo de esta evaluación permitirá la financiación en el marco de las fases siguientes.

## **Fase 2: I+D, demostración y replicación comercial:**

Se respaldará la investigación y el desarrollo centrados en las actividades de demostración (pruebas, prototipos, estudios de ampliación, diseño, procesos innovadores piloto, productos y servicios, verificación de rendimiento, etc.) y en la replicación comercial.

## **Fase 3: Comercialización:**

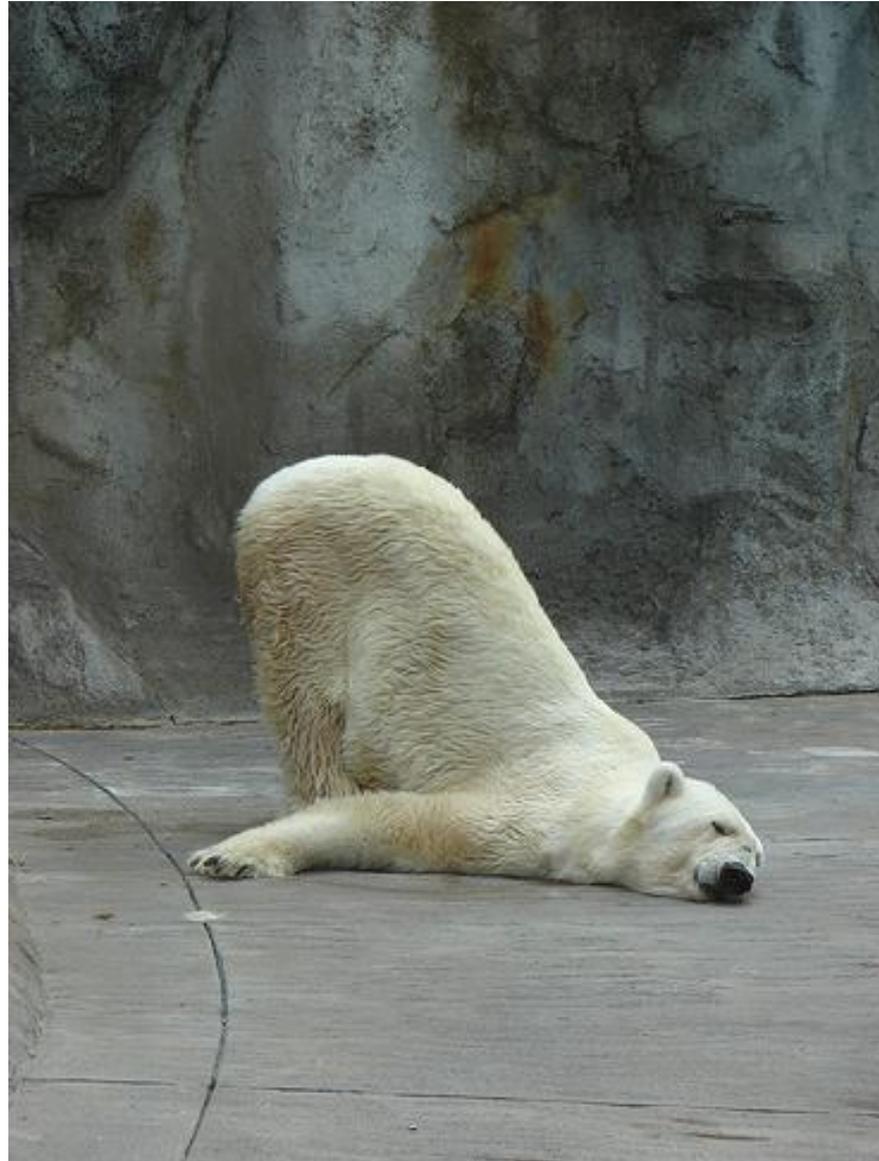
Esta fase no prestará financiación directa aparte de las actividades de apoyo, sino que pretende facilitar el acceso al capital privado y a entornos facilitadores en materia de innovación. Se prevé establecer vínculos con el acceso a la [financiación de riesgo](#).

# Consideraciones de Interés

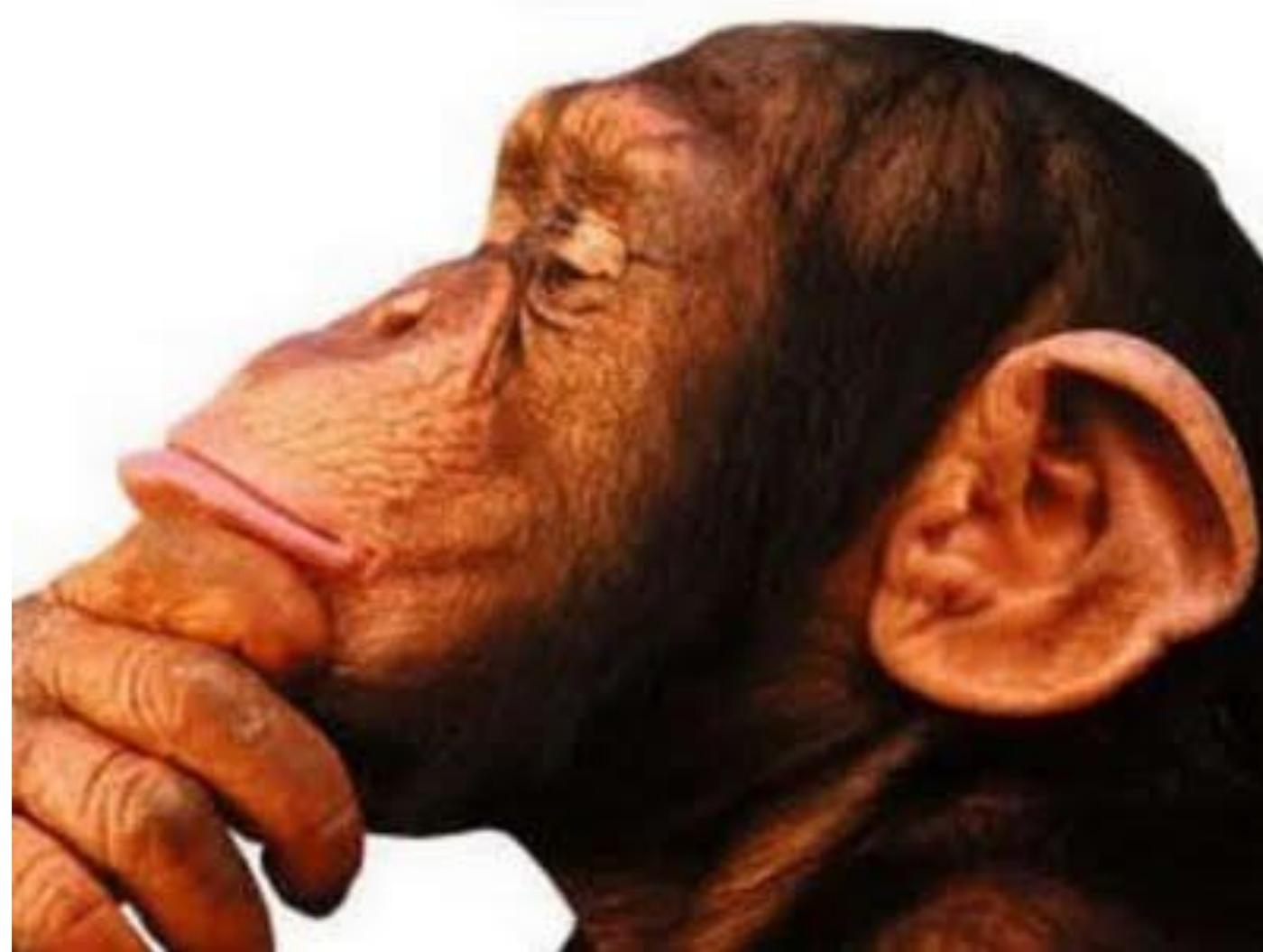
# Complementan, no sustituyen



# Presentarse a todo no es opción



# Reflexiona...



- ¿Para **qué** quiero la financiación?
- ¿Qué **importe** necesito?
- ¿Lo necesito todo de **golpe** o **por fases**?
- ¿Para **cuándo** la necesito?
- ¿Tengo **garantías** (inmuebles, etc.)?
- ¿Quiero aceptar **nuevos socios**?
- ¿En **qué fase** está la empresa: en fase de arranque, de crecimiento, de expansión, ...?
- ¿En **qué sector** opera mi empresa?

...elige las opciones...



# SUMMARY

	IVF	ENISA	ICO	CDTi	Micro CREDITO	Business Angels	Capital Riesgo	Banca
Sin Garantías				 				
No Innovación Tecnológica								
No quiero Nuevos Socios								
Fase inicial (seed – startup)						 		

...prepara...



...apunta...



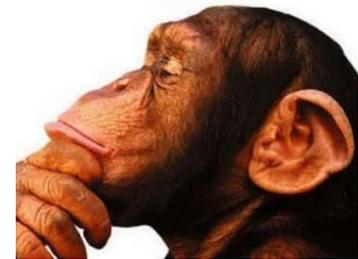
...y dispara!



En todo esto no estás sol@...



# Desde el CEEI Valencia te ayudamos...



# ¿Cómo AYUDA el CEEI Valencia?

- Análisis de la **combinación de los productos financieros más adecuados** al tipo de empresa y a su situación.
- Asesoramiento en el **proceso de solicitud y tramitación**.
- Apoyo en la **elaboración de la documentación** (plan de empresa, memorias, etc.).
- Acompañamiento en las **reuniones** de preparación y de presentación a inversores.
- Colaboración durante los **procesos de negociación** con inversores.
- **Seguimiento** de la situación empresarial tras la recepción de la inversión.

# A veces se gana y a veces se pierde...



# Try it again, Sam.



# CEEI Valencia

València Parc Tecnològic

[informacion@ceei.net](mailto:informacion@ceei.net)

[www.ceei-valencia.com](http://www.ceei-valencia.com)



[ceeivalencia](https://www.facebook.com/ceeivalencia)



[@ceeivalencia](https://twitter.com/ceeivalencia)

Gràcies per su  
atenció...