



LA LICITACIÓN INTERNACIONAL COMO OPCIÓN PARA ACCEDER A NUEVOS MERCADOS



Introducción

Similitudes con otros mercados



Identificamos **proyecto + cliente**

Aplicamos una **estrategia de venta y actividades de marketing**

Empleamos **experiencia** que nos avala

Importancia determinante de la red local (agentes y socios)

política de alianzas con posibles socios y colaboradores

Observación de máxima **seriedad en la ejecución** para obtener beneficios/prestigio



Introducción





CONTRATACIÓN PÚBLICA INTERNACIONAL



Características del mercado

**PAÍSES
DESARROLLADOS
EUROPA**

La contratación pública representa el 17 % del PIB Europeo
Seguridad y procedimientos homogéneos
Gran competencia

**PAÍSES EN
DESARROLLO
FONDOS
PROPIOS**

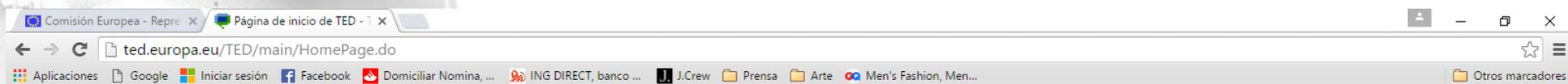
Inseguridad jurídica
Contactos con el gobierno
Problemas con los pagos
Dificultades en la ejecución del proyecto

**PAÍSES EN
DESARROLLO
FONDOS
MULTILATERALES**

Interés en países de renta media
Seguridad en los procedimientos de adjudicación y ejecución
Creciente competencia



Características del mercado



«Cookies»

Este sitio web utiliza cookies para mejorar su experiencia de navegación. Más información sobre [cómo usamos las cookies y de qué manera puede cambiar su configuración](#).

Acepto el uso de «cookies»

No acepto el uso de «cookies»

Este sitio forma parte de Europa

[Sobre TED](#) | [Ayuda](#) | [Mapa del Sitio](#) | [Contacto](#) | [«Cookies»](#) | [Aviso jurídico importante](#)



Suplemento al Diario Oficial de la Unión Europea

español (es) ▼

[Página de inicio de TED](#) > [Página de inicio de TED](#)

2016/012 | Siguiendo actualización: 2016/013

[SIMAP](#) | [eNotices](#) | [TED](#) | [eTendering](#)

[Búsqueda](#) | [Búsqueda especializada](#)

- Oportunidades comerciales
- Por sector comercial (CPV)
- Lugar de entrega (NUTS)
- Rúbrica

Entrar

Mi TED

Anónimo

► [Preferencias](#)

► [Perfil de búsqueda guardado](#)

Noticias

Noticias del sitio

Noticias sobre los Mercados Públicos

Canales RSS

Página de inicio de TED

¿Qué es el TED?

Es la versión online del Suplemento del Diario Oficial de la Unión Europea dedicado a la contratación pública europea.

¿Qué me ofrece?

El TED proporciona acceso gratuito a oportunidades comerciales en la Unión Europea, el Espacio Económico Europeo y otros lugares.

De martes a sábado, el TED publica cada día 1.700 anuncios de contratación pública.

Los usuarios pueden examinar, buscar y ordenar los anuncios de contratación por países, regiones, sectores de actividad, etc.

La información sobre cada documento de contratación se publica en las 24 lenguas oficiales de la UE. Los anuncios de las instituciones de la Unión Europea se publican íntegramente en todas esas lenguas.

¿Qué ventajas tiene ser usuario registrado?

- Podrá adaptar los perfiles de búsqueda en función de sus necesidades.
- Recibirá notificaciones de alerta por correo electrónico basadas en sus perfiles de búsqueda.
- Podrá personalizar las fuentes RSS en sus sitios web y lectores RSS.

No mostrar esta información de nuevo:



Características del mercado

b) Licitaciones internacionales con financiación nacional

No es necesaria la implantación en el país.

Conocimiento de la normativa local.

No Registros o Clasificaciones.

No títulos profesionales homologados.

Garantía en el cobro: ? Garantía Jurídica ?

Detalles del Expediente	
Código del Expediente	539309
Título del Expediente	Contratación del proveedor del sistema de telepeaje
Referencia del Expediente	LA-009J0U001-T5-2014
Tipo de Expediente	02. Licitación Pública Internacional Bajo TLC LAASSP
Categorías del Expediente	3390 - Servicios profesionales, científicos y técnicos integrales
Detalles del Anuncio	
Descripción del Anuncio	Contratación del proveedor del sistema de telepeaje, que incluye la prestación del servicio de administración de la gestión de cobro, contratación de usuarios, comercialización, suministro de tag, y servicios administrados de antenas multiprotocolo, que formula Caminos y Puentes Federales de Ingresos y Servicios Conexos (¿CAPUFE¿) por sí y como mandatario y prestador de servicios del Fondo Nacional de Infraestructura (¿FNI¿)
Notas	Notas Adicionales por Defecto
Tipo de Contratación	Servicios
Entidad Federativa	Morelos
Fecha Límite de Presentación de Proposiciones / Vigencia del Anuncio	07/04/2014 11:00
Fecha de Inicio del Contrato	



Características del mercado

c) Licitaciones internacionales con financiación internacional

No es necesaria la implantación

No conocimiento de la normativa local

No Registros o Clasificaciones

No títulos profesionales homologados.

Sí Garantía en el cobro.

Sí Garantía Jurídica.



SOLICITUD DE EXPRESIÓN DE INTERES

Programa de Mejoramiento y Ampliación de los Servicios de Agua y Saneamiento en Perú – PROCOES

El 24 de mayo del 2010, la República del Perú suscribió el Convenio de Financiamiento no Reembolsable de Inversión del Fondo Español de Cooperación para Agua y Saneamiento en América Latina y el Caribe N° GRT/WS/12127-PE con el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) para financiar el costo del Programa de Mejoramiento y Ampliación de los Servicios de Agua y Saneamiento en Perú – PROCOES, programa que forma parte del Programa Nacional de Saneamiento Rural del Ministerio de Vivienda, Construcción y Saneamiento.

PROCOES propone utilizar parte de los fondos del financiamiento, para contratar los siguientes servicios de consultoría:

Supervisión de Obras en la Región de Apurímac

Los servicios de consultoría están dirigidos a alcanzar una eficiente supervisión y control de las obras consistentes en la construcción de nuevos sistemas y la ampliación de sistemas existentes de abastecimiento de agua potable y saneamiento básico mediante la construcción de Unidades Básicas de Saneamiento (UBS) del tipo arrastre hidráulico o de compostaje en localidades rurales que actualmente carecen de dichos servicios o los reciben de manera deficiente en las provincias de [Cotabambas](#), [Abancay](#), [Andahuaylas](#) – [Región Apurímac](#), ámbito de intervención del PROCOES:



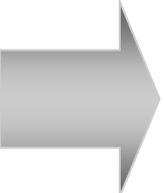
Mercado multilateral



Ejecución de **proyectos financiados por una Institución Financiera Internacional**



Enfoque diferenciado y un esfuerzo añadido: **el cliente público**



La contratación se hace por medio de **licitaciones internacionales.**



Mercado multilateral

Las **referencias adquiridas** son muy valoradas y aportan gran prestigio e imagen

- **Permanente convocatoria:** un mercado continuo
- Pone en **competencia con los mejores**
- **Diversificación** de riesgos
- **Plataforma de acceso al mercado**
- **Seguridad de cobro y de ejecución** una vez adjudicados



INSTITUCIONES MULTILATERALES

Las Instituciones financieras multilaterales



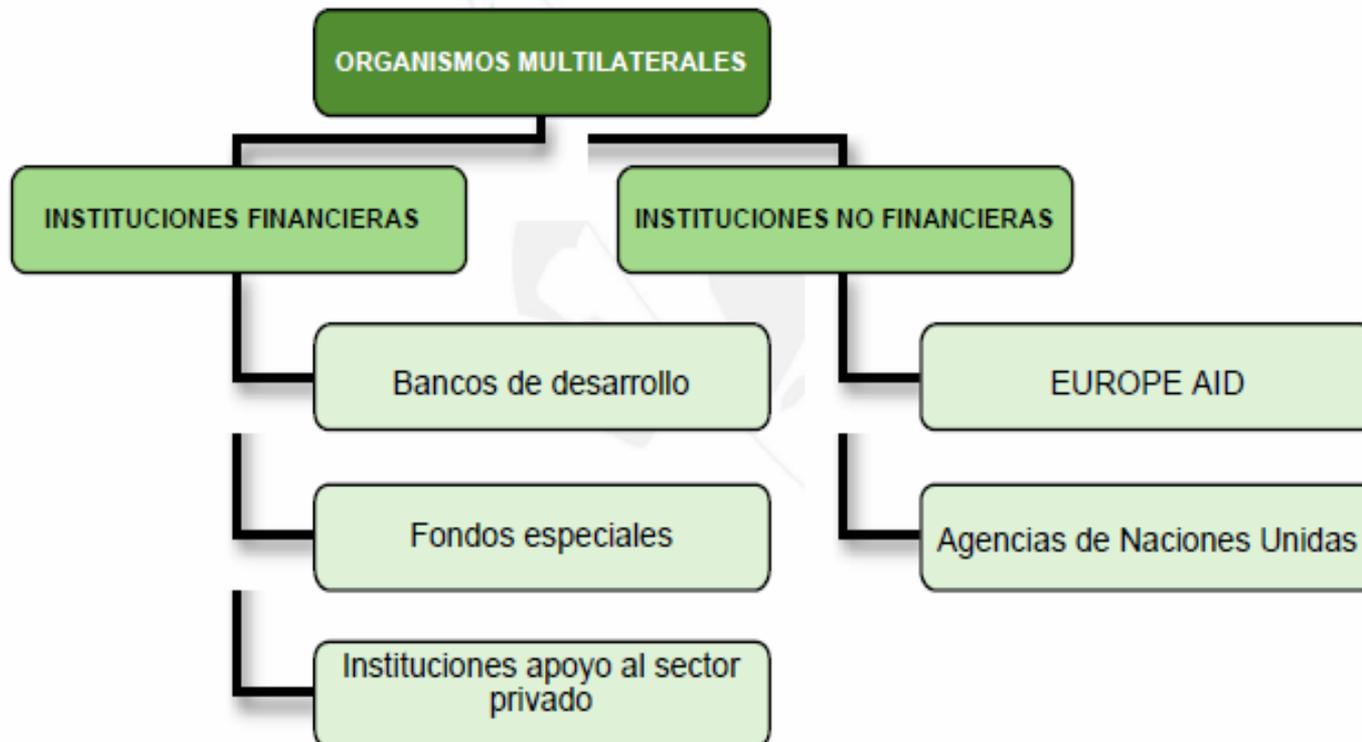
Banco Mundial





Las Instituciones financieras multilaterales

Organismos Multilaterales de Desarrollo (OMD).



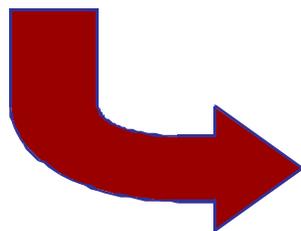


Las Instituciones financieras multilaterales

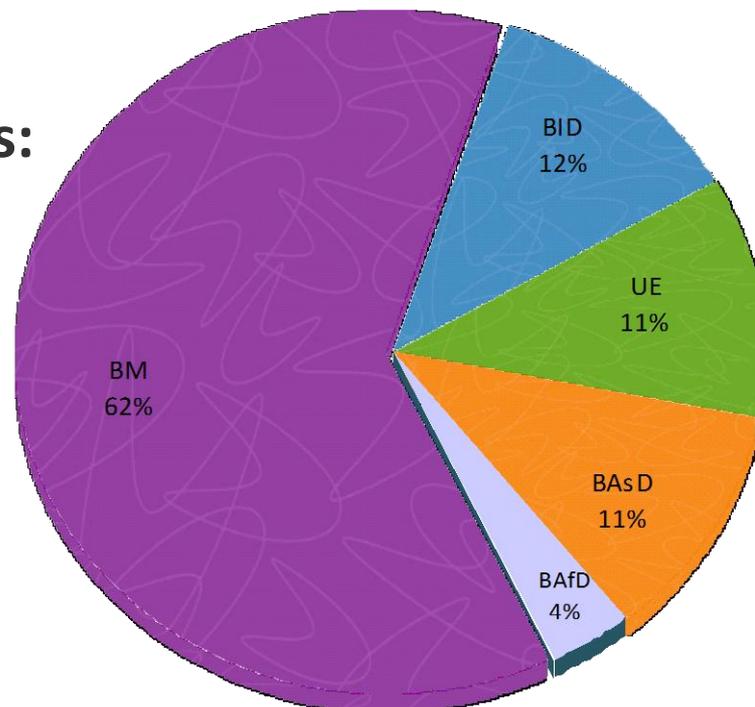
La financiación multilateral es un gran mercado:

Financiación directa: 140.000 millones dólares

Recursos adicionales generados: 50.000 millones dólares



- BM
- BID
- UE
- BAsD
- BAfD





Las Instituciones financieras multilaterales

Bancos Multilaterales de Desarrollo:

- Conceden **financiación** a los países en vías de desarrollo
- Proyectos son ejecutados normalmente por las **agencias ejecutoras** (agencias del gobierno) y son responsables de la contratación de bienes y servicios respetando las normas de contratación de la institución
- Proyectos que persiguen el **desarrollo económico y social**:
Objetivos de Desarrollo del Milenio (ODM)



Las Instituciones financieras multilaterales

- BM: 60.600 millones en préstamos, avales y donaciones en 2015
- BID va a duplicar su capital y sus préstamos

Conceden financiación para el desarrollo a través de:

PRÉSTAMOS

Préstamos de largo plazo (normalmente a un interés más bajo que el de mercado (en función del nivel de desarrollo del país))

DONACIONES

Donaciones (Grants) para asistencias técnicas, estudios o preparación de proyectos

FONDOS FIDUCIARIOS

Trust Funds establecidos por los países miembro para la realización de consultorías y otras asistencias técnicas



Las Instituciones financieras multilaterales

TIPOLOGÍA DE PROYECTOS

SERVICIOS

Asistencia técnica para el organismo o beneficiario, ingeniería, fortalecimiento institucional

SUMINISTROS

Bienes, equipos y sus servicios inherentes

OBRAS

Infraestructura básica: agua, saneamiento, energía y transporte. Equipamientos sanitarios /educativos



Las Instituciones financieras multilaterales

Responsabilidad de la fiscalización de los contratos es exclusivamente del prestatario. El financiador únicamente supervisa los procedimientos y ejecución

Libre concurrencia en el marco de un procedimiento de licitación pública internacional

Regla de origen. Las empresas, como los productos o servicios, deben ser originarios de los países beneficiarios o donantes



Las Instituciones financieras multilaterales

PROCEDIMIENTOS DE CONTRATACIÓN

- Los sistemas de selección están basados en una **asignación de puntos** rígida y mecánica
- Siguen unos **procedimientos estrictos** que, desgraciadamente, incluyen demasiado trabajo burocrático
- Los procedimientos son **similares** entre los distintos organismos
- Se impone cada vez más el **sistema de ejecución descentralizado** con la no objeción (no-objection) de la IFM



Las Instituciones financieras multilaterales

PROCEDIMIENTOS DE CONTRATACIÓN

Dependiendo de la cuantía del contrato, el procedimiento de publicación varía.

**CONTRATOS
DE MAYOR
IMPORTE**

Licitación pública internacional: para contratos de mayor importe de obras y suministros

Licitación internacional restringida: para contratos de servicios

Licitación nacional: es similar a la licitación internacional, pero difiere en la publicación



Las Instituciones financieras multilaterales

BIENES-OBRAS

SERVICIOS

LICITACIÓN

Documentos estándar

Una o dos etapas

Dos etapas: lista corta

EVALUACIÓN

**Precio más bajo
cumpliendo
con las especificaciones
técnicas**

SBCC Calidad y costo

CONTRATO

Firma del contrato: formato no negociable



Las Instituciones financieras multilaterales

Ciclo del Proyecto: Etapas por las que transcurre la vida de un proyecto. Las IFM han convenido una similar denominación de estas etapas, asociadas a herramientas que facilitan su gestión.

Principales fases del ciclo de proyecto.





Ciclo de proyecto

Plan de Adquisiciones

En la preparación de un proyecto, y antes de que inicie el proceso de negociación de un préstamo, el Prestatario debe preparar y presentar al Banco para su aprobación un Plan de Adquisiciones que contiene:

a) la contratación de servicios de consultoría que se requerirán para llevar a cabo el proyecto durante un periodo inicial de 18 meses, b) los métodos que se utilicen para la selección de los consultores, y c) los procedimientos de examen del Banco.

El prestatario debe actualizar el Plan de Adquisiciones anualmente o con la frecuencia que sea necesaria durante la vida del proyecto



Ciclo de proyecto

Plan de Adquisiciones

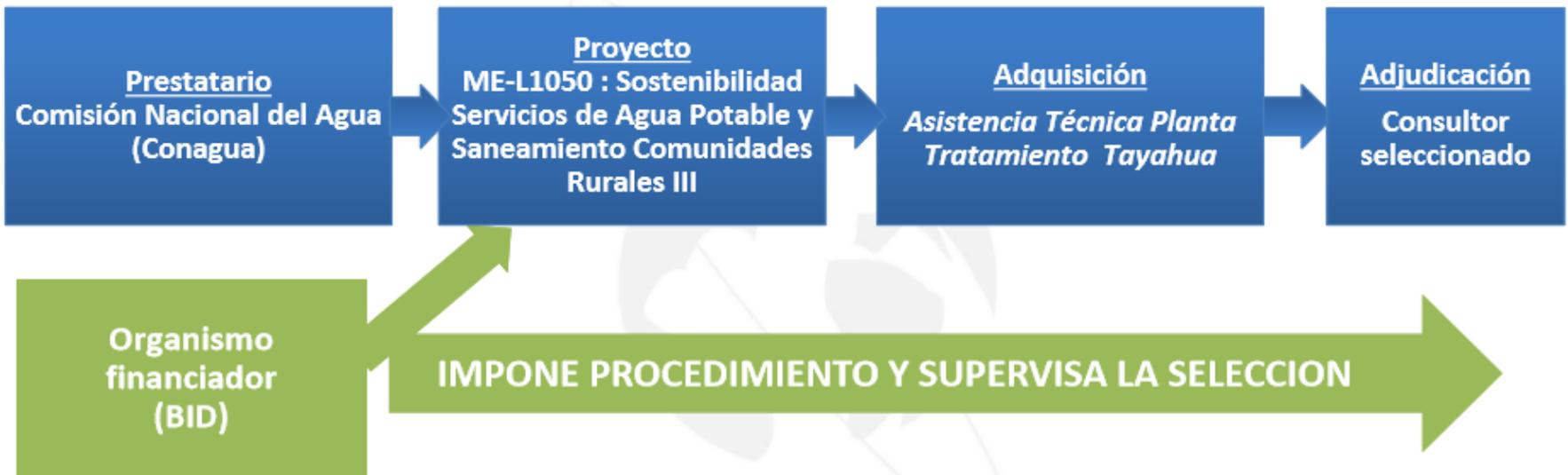
En la preparación de un proyecto, y antes de que inicie el proceso de negociación de un préstamo, el Prestatario debe preparar y presentar al Banco para su aprobación un Plan de Adquisiciones que contiene:

a) la contratación de servicios de consultoría que se requerirán b) los métodos que se utilicen para la selección de los consultores, y c) los procedimientos de examen del Banco

El prestatario debe actualizar el Plan de Adquisiciones anualmente o con la frecuencia que sea necesaria durante la vida del proyecto



Ciclo de proyecto





BANCO MUNDIAL, EUROPEAID, ONU, BID

Las Instituciones financieras multilaterales



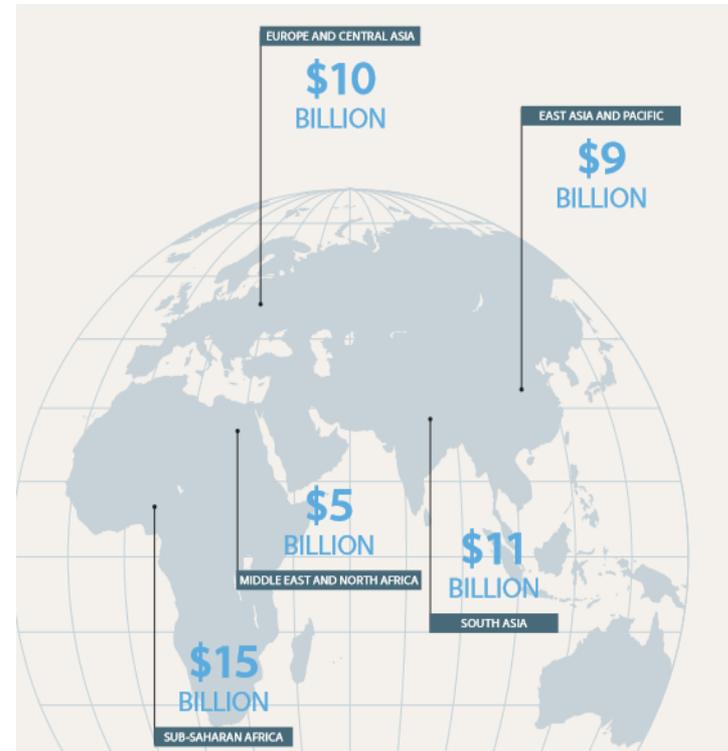
THE WORLD BANK

\$86.000 millones de capital

- HQ en Washington. Oficinas en 150 países. 15.000 empleados
- Invierte en proyectos de ayuda en todas las áreas; desarrollo rural, salud, educación, infraestructura y desarrollo económico
- Ofrece préstamos (Nunca financia 100%) a 20 años de plazo y con 5 años de gracia
- Principales países prestatarios hoy en día: India con cerca de 3.800 millones. Argentina, China, Indonesia, Etiopía, Uganda, Bangladesh, y la República Democrática del Congo



Las Instituciones financieras multilaterales



Las Instituciones financieras multilaterales



BANCO MUNDIAL

Estrategias de asistencia a los países

En la Estrategia de Asistencia a los Países (EAP) —que en algunos casos también se denomina estrategias de asociación con los países o estrategias conjuntas de asistencia— se enuncia un selectivo programa de apoyo del Banco Mundial a un país en particular.

El personal del Banco elabora la estrategia a lo largo de reuniones mantenidas con funcionarios gubernamentales



Las Instituciones financieras multilaterales

GRUPO BANCO INTERAMERICANO DE DESARROLLO www.iadb.org



US\$ 10,4 mil millones aprobados en 2015

- **Miembros:** 48 países, representados por el directorio ejecutivo
- **Personal:** Aproximadamente 2,000 empleados
- **Oficinas:** Sede en Washington, D.C. Y representaciones en 26 países prestatarios, además de una oficina regional en Asia y otra oficina en Europa
- **Clientes:** Gobiernos centrales, provincias, municipios, empresas privadas y organizaciones no gubernamentales.



Las Instituciones financieras multilaterales



BID

Estos son los préstamos que están disponibles en el BID:



PRÉSTAMOS AL SECTOR PÚBLICO (Soberanos):

El BID ofrece financiamiento a las instituciones bajo control gubernamental con el propósito de apoyar el desarrollo y proyectos sociales.



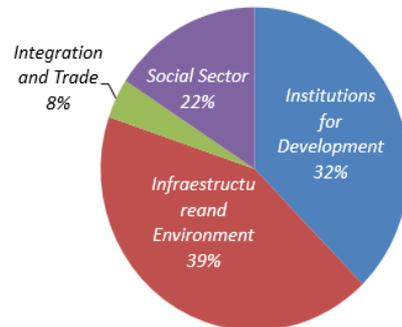
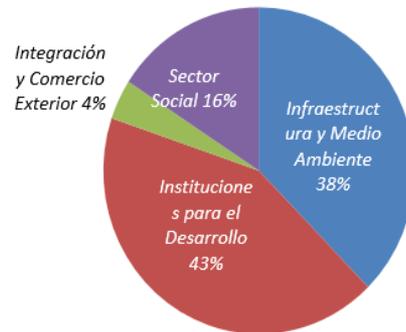
PRÉSTAMOS AL SECTOR PRIVADO (No soberanos):

El BID ofrece financiamiento para aquellos proyectos del sector privado que tienen un impacto sobre el desarr



Las Instituciones financieras multilaterales

La estrategia del BID se refleja en su cartera de proyectos



- Principalmente préstamos y garantías
 - En menor medida inversiones en capital
- Históricamente entre un tercio y un 50% de la cartera: infraestructura y medioambiente
- Multiplicador del impacto: la Financiación del BID permitió desarrollar proyectos por **\$31 mil millones**
- \$ 200 M anuales de donación para la reconstrucción de Haití





Las Instituciones financieras multilaterales

Oportunidades en las Licitaciones de Proyectos Financiados por el BID

Cada año el Grupo BID aprueba cerca de US\$ 12.000 M en operaciones



Las Instituciones financieras multilaterales



Unión Europea

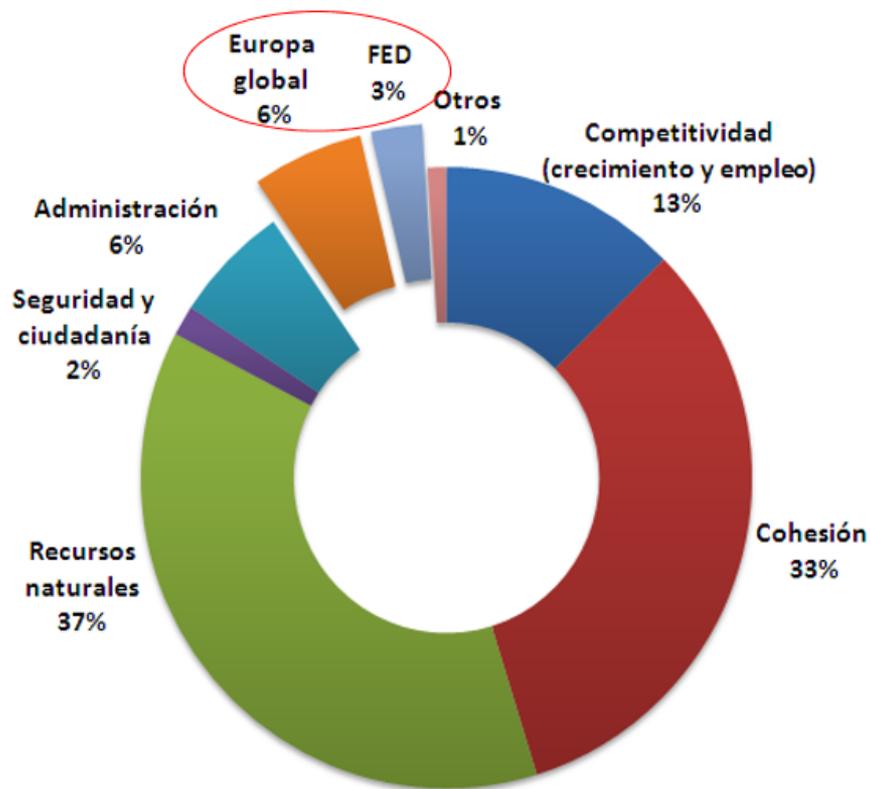
- ▶ **Desarrollo y Cooperación – EuropeAid** es una nueva Dirección General responsable de las políticas de desarrollo de la UE
- ▶ La Ayuda se canaliza a más de 160 países en cinco continentes (uno de los mayores donantes a nivel mundial, aprox. 10% del total de ayuda al desarrollo)
- ▶ La ayuda exterior gestionada por la Comisión Europea fue de unos 13.000 millones de EUR de nuevos compromisos, de los cuales 9.800 millones se consideran pertenecientes a AOD



Las Instituciones financieras multilaterales

UNIÓN EUROPEA

Fondos Unión Europea 2014-2020



La presentación de hoy abarca “Europa Global” y “FED” únicamente.

Total compromisos 2014-20:
1.113.061 Mill.€

- Presupuesto UE : 1.082.555
- Fuera Presupuesto FED 30.506

Ayuda Externa: 96.768 Mill.€

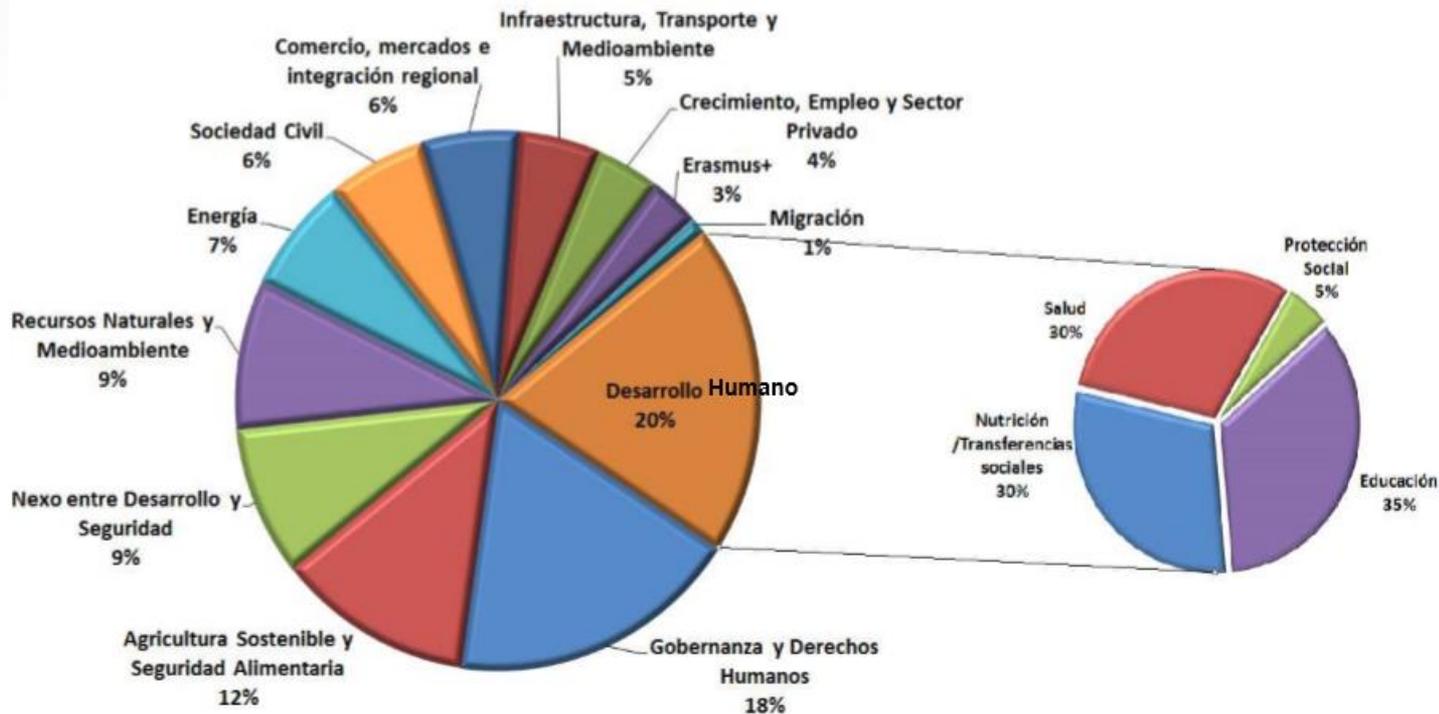
- Europa Global 66.262
- Fondo Europeo de Desarrollo – FED 30.506



Las Instituciones financieras multilaterales

UNIÓN EUROPEA

Sectores Acción Exterior 2014-2020



Las Instituciones financieras multilaterales



DESARROLLO Y COOPERACIÓN - EUROPEAID

Convocatorias de propuestas & anuncios de licitación

Comisión Europea > EuropeAid > Trabajar con nosotros > Financiación > Convocatorias de propuestas & anuncios de licitación

Convocatorias de propuestas & anuncios de licitación

Últimas publicaciones

Buscar por referencia

Búsqueda avanzada

Ayuda

Buscar convocatorias en curso o previstas publicadas durante los últimos diez días.

Su selección devolvió 16 registros

Display 10 - 15 - 25 - 50 calls per page.

Ref. # - Título

Publicación	Actualización	Situación	Tipo	Zona geográfica	Programa	
137823 - Further development of Competent Authorities' control systems to protect the human, animal and plant health, (MK 12 IB AG 01)	25/01/2016	25/01/2016	Abierto » 22/03/2016	Subvención por acción	The former Yugoslav Republic of Macedonia	Países en fase de preadhesión / Nuevos estados miembros
137820 - 'Empowerment of the Role of Parliament in the Protection and Promotion of Human Rights by Strengthening the Administrative Capacity of Parliament' (TR 14 IB JH 03)	25/01/2016	25/01/2016	Abierto » 28/03/2016	Subvención por acción	Turquía	Países en fase de preadhesión / Nuevos estados miembros
151143 - European Instrument for Democracy and Human Rights Country Based Support Scheme (CBSS) Turkey Programme	22/01/2016	25/01/2016	Abierto » 11/03/2016	Subvención por acción	Turquía	Derechos humanos
137814 - Developing cooperation between higher education institutions, the private sector and relevant public bodies (MK 13 IB SO 01 R)	22/01/2016	22/01/2016	Abierto » 4/03/2016	Subvención por acción	The former Yugoslav Republic of Macedonia	Países en fase de preadhesión / Nuevos estados miembros
137792 - Appui Institutionnel à la Direction du Foncier Rural - Contrat de Réforme Sectorielle	22/01/2016	22/01/2016	Previsto	Servicios	Costa de Marfil	África, Caribe y Pacífico



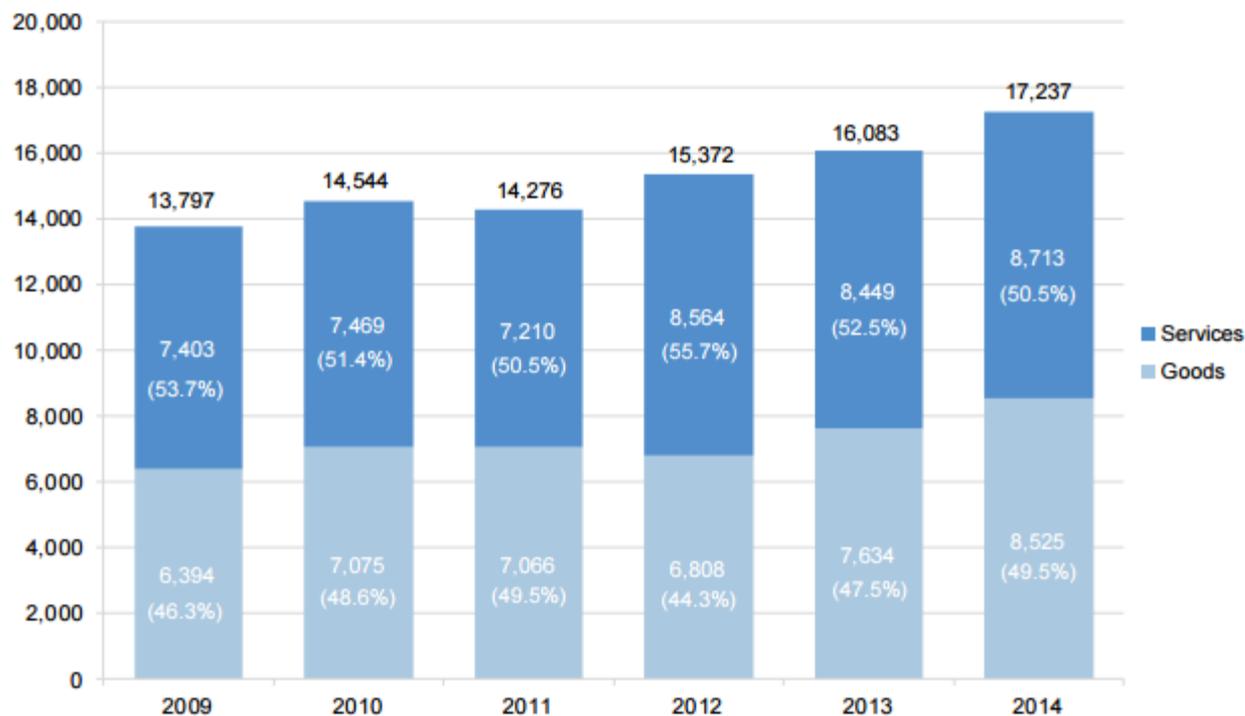
Las Instituciones financieras multilaterales



NACIONES UNIDAS

Figure 1

Total procurement of goods and services, 2009-2014
(in millions of US dollars percentage)



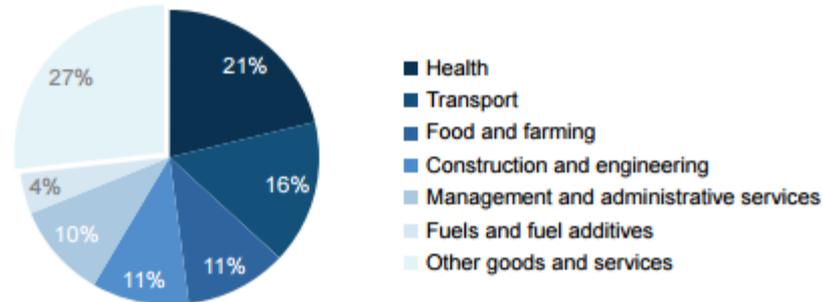
Las Instituciones financieras multilaterales



NACIONES UNIDAS

Figure 9

Procurement of the UN system by sector of goods and services, in 2014
(in percentage)





ESTRATEGIA DE LA EMPRESA

Estrategia

Unidad de negocio:
servicios con
características
similares





Estrategia

¿Existe un **compromiso por parte de la dirección** de la empresa en crecer internacionalmente en el marco de los proyectos financiados por las IFM?

¿Existe un **equipo directivo capaz** de afrontar el reto?

¿Dispone la empresa de **ventaja competitiva** en su sector?



Estrategia

¿Existe un **compromiso por parte de la dirección** de la empresa en crecer internacionalmente en el marco de los proyectos financiados por las IFM?

¿Existe un **equipo directivo capaz** de afrontar el reto?

¿Dispone la empresa de **ventaja competitiva** en su sector?



Estrategia

¿Dispone la empresa de capacidades de **marketing internacional**?

¿Dispone la empresa de **capacidad financiera**?

¿Dispone la empresa de un **conocimiento específico de las IFM**?

¿Dispone la empresa de **capacidades operativas**?

Estrategia

Plan de Negocio realista a medio plazo

- Aplicación de los mejores recursos técnicos, humanos y financieros
- Asignar un responsable y dotarle de medios
- Invertir en el proceso (adquirir metodología y contactos)
- Meticulosa selección de mercados y proyectos

